



Canacol Energy entrará al negocio de transporte de gas

Su presidente, Charle Gamba, dice que hay conversaciones con fondos de EE.UU., Europa y Japón.

- Comentar
- Facebook 1
- Twitter
- Guardar
- Enviar
- LinkedIn



Charle Gamba, presidente de Canacol Energy, dijo que participarán en las ofertas de bloques que la ANH hará en el 2019. Foto: Cortesía Canacol Energy

RELACIONADOS: GAS NATURAL | HIDROCARBUROS | CANACOL ENERGY

Por: **Ómar G. Ahumada Rojas** | 07 de abril 2019, 09:03 p.m.

Tras crecer en el 2018 un 40 por ciento su producción, que a partir del segundo semestre subirá otro 60 % este año, la petrolera Canacol Energy, enfocada en producir gas natural, incursionará en el negocio de transporte de gas, de la mano de inversionistas locales o foráneos.

Así lo reveló a Charle Gamba, presidente ejecutivo de la compañía, en diálogo con EL TIEMPO.



¿Cuáles son las expectativas del 2019?

El año pasado incrementamos nuestra producción un 40 por ciento. Fue un año excelente y este año vamos a hacer lo mismo, con la terminación de la obra de Promigás entre el campo Jobo y Cartagena. Esto va a dar 80 millones de pies cúbicos diarios más de transporte que van a subir nuestro nivel de producción desde 130 millones de pies cúbicos diarios hasta 210 millones. Por tiempo, está para junio.

- Chevron va por el 20 % del mercado de combustibles
- Proyecto para que entre 30 y 50% de las regalías sean para productores
- La historia de Aramco, la petrolera saudí con más ganancias del mundo
- Que no le saquen plata con falsas revisiones de gas natural

¿Qué otras metas hay?

Hay otros dos objetivos. Uno, el programa de perforación, con ocho pozos. El primero fue en febrero, llamado Palmer 2, que fue exitoso, y vamos a perforar siete más, con el objetivo de reemplazar las reservas producidas entre un 200 y un 300 por ciento, como lo hemos hecho en los últimos cinco años, cada año. El segundo es concretar un proyecto de un nuevo ducto, en el 2022, entre el campo Jobo y Medellín, o hacia Cartagena. Esto va a dar otros 100 millones de pies cúbicos, que van a subir nuestra producción por encima 300 millones de pies cúbicos. Estamos analizando las dos rutas y vamos a tomar la decisión antes de junio.

¿Solo una de las dos?

Si. Hay mucha demanda pronosticada para la Costa con la declinación en La Guajira. En dos años y medio La Guajira va a estar por debajo de 100 millones de pies cúbicos diarios.

¿Qué inversiones y capacidades tendrían?

Cada uno requeriría inversiones entre 300 y 350 millones de dólares en total. El de Jobo-Cartagena es de 280 kilómetros y Jobo-Medellín son 300 kilómetros. En la primera etapa puede transportar 100 millones de pies cúbicos, pero con la instalación de más compresión hasta 200 millones de pies cúbicos.

¿Qué hace más rentable cada opción?

La demanda en el interior es más grande que en la Costa, porque el mercado es más grande. Los precios en la Costa son mejores que los del interior y para nosotros es más un tema de estrategia, de si vamos a diversificar nuestra base de clientes. Esa es una consideración importante: si ampliamos nuestra base de clientes. Tenemos bien desarrollados contratos con EPM y hay clientes interesantes de largo plazo en el interior. Estamos analizando estos factores para tomar la decisión.

¿Cuánto invertirán los próximos años?

Este año, nuestro capex está entre 100 y 120 millones de dólares, y vamos a hacer lo mismo en los próximos años, en proyectos exploratorios y de desarrollo. Obviamente, si tenemos el nuevo ducto, eso va a ampliar el presupuesto, pues en cualquier proyecto de transporte Canacol va a participar con interés, ya que como máximo podemos tener el 25 por ciento.

Un cambio clave...

Las reglas permiten que un productor pueda participar hasta en un 25 por ciento de un proyecto de transporte, y eso estamos haciendo, porque son muy rentables, pues el retorno es espectacular. Estamos hablando de rentabilidades de más del 40 por ciento, lo cual es estupendo.

¿Jrán con Promigás?

Estamos en conversaciones con los dos transportadores grandes de aquí, TGI y Promigás, pero también con fondos de capital privado fuera de Colombia, que están muy interesados en proyectos de infraestructura en Colombia.

¿Hay apetito?

Si. Mucho interés internacional. Estamos hablando con fondos de los Estados Unidos, de Europa y de Japón.

¿Estarán en los nuevos procesos competitivos de la ANH, tanto en los 20 bloques como ofreciendo por otras áreas?

La iniciativa es muy buena después de casi 5 años de que no hubiera nada. La ronda de los 20 bloques y la de las áreas abiertas son muy interesantes, para la industria y para nosotros en particular especialmente alrededor de nuestros bloques en el Magdalena inferior. Hay bloques que están oferta muy interesantes para nosotros y vamos a participar en los dos procesos.

¿Cuántos pozos exploratorios serán y cuántos de desarrollo este año?

De los ocho pozos que vamos a perforar, cinco son de desarrollo y tres son de exploración. El objetivo de estos últimos es de alrededor de 200 millones de pies cúbicos de nuevas reservas, que hoy están en recursos potenciales.

ÓMAR G. AHUMADA ROJAS
Subeditor de Economía y Negocios

En Twitter

Descarga la app El Tiempo. Con ella puedes escoger los temas de tu interés y recibir notificaciones de las últimas noticias. Conócela [aquí](#).

Descubre noticias para ti

FERNANDO BOTERO 12:00 AM

MINGA INDÍGENA ABR 07

BOGOTÁ

EXTRADICIÓN ABR 07

GAS NATURAL ABR 07

ÁRBOLES ABR 07

Sal de la rutina

EDUCACIÓN 11:30 P.M.

COPA AMÉRICA 10:38 P.M.

ESCRITORES 10:36 P.M.

TE PUEDE GUSTAR

Enlaces Patrocinados por Teboola

Bullfamatic.com

TrendingInterior

DiyTips