

“La expectativa es que a mediano plazo tengamos 30.000 clientes más”

BANCOS. EL BANCO W ASPIRA A AUMENTAR LA BASE DE SUS CLIENTES ASÍ COMO EL TAMAÑO DE SU CARTERA AL ADQUIRIR TODAS LAS ACCIONES DE FINANCIERA PAGOS INTERNACIONALES

BOGOTÁ

Al inicio de semana la entidad de microfinanzas Banco W llegó a un acuerdo con Financiera Pagos Internacionales S.A. Compañía de Financiamiento (Fpisa), entidad con 26 años de experiencia en el negocio de las remesas, para adquirir 100% de sus acciones. José Alejandro Guerrero, presidente del Banco W, le contó a LR cuáles son los objetivos y las expectativas de este negocio.

¿Cuáles son las condiciones del acuerdo para adquirir 100% de las acciones de Financiera Pagos Internacionales S.A. Compañía de Financiamiento?

Se hizo la transacción, se firmó el acuerdo de compraventa y quedamos sujetos a aprobación de la Superintendencia Financiera, porque somos dos entidades vigiladas. Esa aprobación esperamos que tarde unos tres meses aproximadamente.

¿Por cuánto fue el acuerdo y desde hace cuánto lo estaban buscando?

El monto es información confidencial. Venimos trabajando desde hace un año en las posibilidades y el acuerdo, así logramos suscribir el contrato de compraventa.

¿Qué impacto tiene esta adquisición en el modelo del negocio del Banco W?

En principio, esta compañía se va a mantener como una filial del banco. Nosotros estamos dirigidos a los estratos socioeconómicos uno, dos y tres, y precisamente esos son los estratos socioeconómicos que son receptores de las remesas del exterior. El año pasado entraron al país US\$6.300 millones en remesas. De estos, alrededor de 55% llegaron al Valle del Cauca y al Eje Cafetero, y precisamente en estas dos regiones es donde la participación del Banco W es más alta.

Actualmente ofrecemos microcréditos, ahorros y microseguros, y con esta adquisición lo que esperamos es lograr ventas cruzadas, es decir, adicional a los servicios que hoy prestamos como banco, a través de esta filial, poderles ofrecer las remesas, y a quienes reciben las remesas, poderles atender, pues es muy probable que necesiten algo de nuestros productos.

¿Cuáles son las expectativas en cuánto a cartera y clientes al incursionar en las remesas?

Con esta adquisición esperamos que, en el mediano plazo y haciendo venta cruzada, la cartera del banco aumente unos \$80.000 millones. En cuanto al número de clientes, la expectativa es que a mediano plazo tengamos 30.000 más. Vamos a aprovechar las sinergias entre las entidades. El banco tiene 143 oficinas, en estas podríamos empezar a pagar remesas de la financiera, y en las oficinas de la financiera podríamos ofrecer microseguros y aperturas de cuentas de ahorro.

El crecimiento anual de la cartera de microcrédito en enero de este año fue 0,41%. ¿Qué estrategias tienen para promoverlo?

El negocio del microcrédito en el país en los últimos cinco años creció en promedio 6%, mientras que nosotros crecimos 9% en promedio en el mismo periodo. Estamos por encima porque ofrecemos productos innovadores, que realmente atiendan las necesidades de este nicho.

¿Cómo cuáles?

Uno es el 'gota ahorro', que compite directamente con el

'gota a gota', y es un producto a 30, 60 o 90 días, con pago diario, semanal o quincenal. Hoy tenemos más de 20.000 puntos de recaudo a nivel nacional donde los clientes pueden pagar sus cuotas. En menos de un año desde que masificamos el 'gota ahorro', que es un crédito en el que la gente al pagar la cuota del crédito ahorra también, y los

microseguros, que van desde \$2.500 mensuales.

La innovación digital está cada vez más presente en el sector financiero. ¿Cómo están en este tema?

El año pasado lanzamos nuestra cuenta de ahorros trámite simplificado 100% digital ya tenemos casi 10.000 clientes que la han abierto. Actualmente tenemos una app muy básica, pero a finales de este año o inicios del otro sacaremos una banca móvil más sofisticada.

HEIDY MONTERROSA BLANCO
hmonterrosa@larepublica.com.co



Alfredo Barragán
Experto en banca de la U. de los Andes

“Este acuerdo entre las entidades le complementa la propuesta de valor al Banco W, pues está fortaleciendo su enfoque. Lo más probable es que aumenten sus clientes”.

\$80.000

MILLONES ES LO QUE ESPERA EL BANCO W QUE AUMENTE SU CARTERA CON LA ADQUISICIÓN DE LAS ACCIONES DE FPISA.

9%

CRECIÓ EN PROMEDIO EL BANCO W EN LOS ÚLTIMOS CINCO AÑOS. EN ESTE PERIODO, EL NEGOCIO DE MICROCRÉDITOS CRECIÓ 6%.

Síganos en:
www.larepublica.co
Con los llos que encontró la Contraloría en el Puente Higuera.



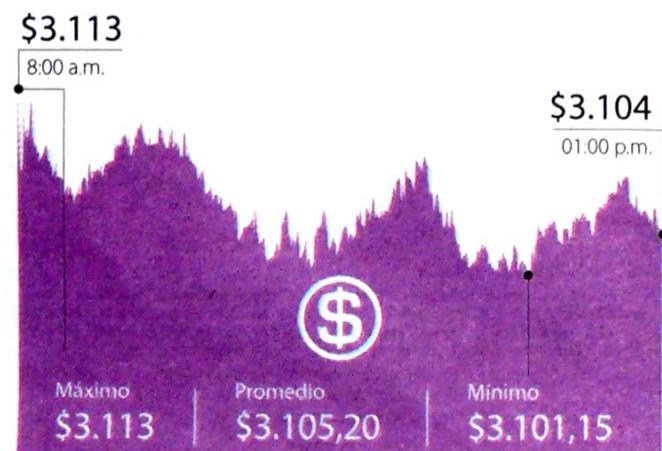
Banco W

José Alejandro Guerrero, presidente de Banco W, señaló los avances que ha tenido el producto que le compete al 'gota a gota'.

BOLSAS. REFERENCIAS DEL CRUDO COTIZARON A LA BAJA TRAS ANUNCIO DE TRUMP SOBRE ARANCELES

Precio promedio del dólar fue \$3.105,2 y perdió \$10,02

DÓLAR INTRADÍA



Fuente: Grupo Aval Set FX Bloomberg / Gráfico: LR-JG

BOGOTÁ

En la jornada del martes, el dólar cerró a un precio promedio de \$3.105,2, lo que significó una caída de \$10,02 frente a la Tasa Representativa del Mercado (TRM), que se ubicó en \$3.115,22.

La divisa abrió la jornada con un valor de \$3.113 y su cierre fue de \$3.104. El precio mínimo que se registró en la plataforma Set-Fx fue de \$3.101,15, mientras que el precio máximo fue el mismo de apertura.

El monto negociado durante la jornada fue de US\$815,9 millones en 1.358 transacciones.

Los mercados reaccionaron a los anuncios del presidente de

Estados Unidos, Donald Trump, quien dijo que impondrá aranceles por valor de US\$11.000 millones a productos procedentes de la Unión Europea, después de que su representante comercial propuso una lista de importaciones como represalia por los subsidios europeos a la aviación local.

A nivel global, el dólar retrocedió por segundo día consecutivo, en medio de la inquietud de los inversionistas por las disputas comerciales.

A esto se le sumó el recorte del Fondo Monetario Internacional de sus pronósticos para la expansión económica global de 2019 y 2020, con la advertencia de que el crecimiento podría

frenarse más debido a las tensiones comerciales y la posibilidad de un Brexit sin acuerdo.

Los precios del crudo tuvieron una corrección a la baja tras el anuncio de Trump. De acuerdo con los datos de cierre de Reuters, el Brent cayó 0,69% hasta US\$70,61 por barril, mientras que el WTI perdió 0,65% hasta US\$63,98 por barril.

También se conoció que los inventarios de crudo en Estados Unidos aumentaron la semana pasada, mientras que los de gasolina y destilados descendieron más de lo esperado.

HEIDY MONTERROSA BLANCO
hmonterrosa@larepublica.com.co