



[**CONTRAPORTADA**]
Medellín inaugura el centro C4IR
 Murat Sönmez, director global del Centro de Cuarta Revolución Industrial, dice que "internet de las cosas y 'blockchain' serán los focos en Colombia". Pág. 32

27% **CAYÓ LA INVERSIÓN EXTRANJERA GLOBAL**
 En el 2018, los flujos bajaron por tercer año consecutivo, a 1.097 billones de dólares, según datos de la Ocde. Estados Unidos fue el de la disminución más pronunciada. Pág. 18

[**martes**]

Abril 30 de 2019

Portafolio

EL DIARIO LÍDER EN ECONOMÍA Y NEGOCIOS

www.portafolio.co

DigitalWare
 www.digitalware.com.co
 TECHNOLOGY THAT CHANGES PEOPLES LIVES

DOS MINUTOS	Pág. 2	ECONOMÍA	Pág. 10	INTERNACIONAL	Pág. 18	360 GRADOS	Pág. 27
NEGOCIOS	Pág. 4	FINANZAS	Pág. 15	INDICADORES	Pág. 22	OPINIÓN	Pág. 29

Crece debate por servicio de patinetas de alquiler

En Bogotá expedirían resolución que crea parqueos especiales, pero en el resto del país no hay claridad. Pág. 14

ECONOMÍA

Al PND le quedan 7 días para ser aprobado

Pág. 11

NEGOCIOS

Pulso de petroleras por quedarse con Anadarko

Pág. 6



Opinión

EDITORIAL

Que el remedio funcione

La propuesta gubernamental de cambiar el esquema vigente de fijación de los combustibles es llamativa, aunque no está exenta de riesgos. Pág. 29

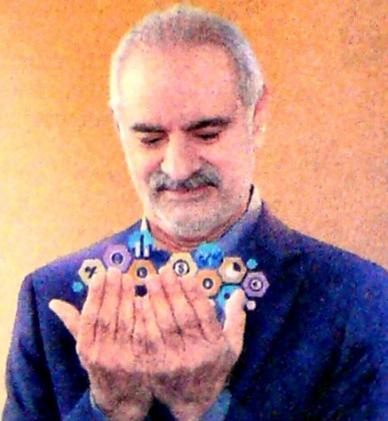
Indicadores del día

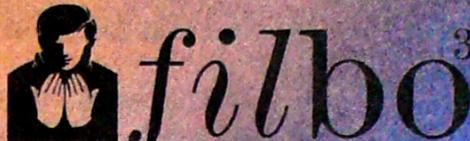
▲	DÓLAR (TRM)	\$ 3.247,72	0,62%
▲	EURO	\$ 3.632,25	0,82%
▼	PETRÓLEO BRENT	US\$ 72,04	-0,15%
▼	CAFÉ (N. Y.)	US\$ 0,93	-0,75%
▼	COLCAP	1.590 uds.	-0,46%
▼	DTF (E.A.)		4,54%
▲	IBR (3 meses)		4,14%

NEGOCIOS

Expansión física y virtual, el desafío de Bata en Colombia

El objetivo de la marca de calzado es lograr una participación de mercado de 10% este año. Pág. 4





32^o Leer es Volar
Plan Nacional de Lectura y Escritura

Feria Internacional del Libro de Bogotá
 Alcaldía de Bogotá

Visítanos

lunes a jueves y domingos: de 10:00 a.m. a 8:00 p.m.
 Viernes y sábados: de 10:00 a.m. a 10:00 p.m.



ESCANEA ESTE CÓDIGO QR Y COMPRA TU BOLETA
WWW.FERIADELIBRO.COM

24 | 6 2019 EN **CORFERIAS**
ABRIL MAYO

País invitado de honor Colombia, 200 años.

#LéeteEnLaFILBo
f FILBogota @FILBogota @FILBogota



Dann Carlton Cali
 RNT 24995
 Reservas: (2) 893 3000
reservas@hotelesdanncali.com.co



Dann Carlton Medellín
 RNT 4791
 Reservas: (4) 444 5151
reservas@danncarlton.com



Dann Carlton Barranquilla
 RNT 10194
 Reservas: (5) 367 7719
reservas@danncarltonbaq.co



Negocios Confirmados

Negocios

Anadarko hablará con Occidental tras mayor oferta de adquisición

La petrolera ya tenía un acuerdo con Chevron y tendría que pagar US\$1.000 millones si lo cancela. No se espera una guerra de ofertas.

Bloomberg

ANADARKO Petroleum Corp. planea reanudar las conversaciones sobre una posible adquisición de US\$38.000 millones por parte de Occidental Petroleum Corp., iniciativa que amenaza con romper un acuerdo previamente convenido con Chevron Corp.

En una decisión unánime, el directorio de Anadarko determinó que la oferta de Occidental "podría resultar en una propuesta bastante superior", anunció la compañía en una declaración ayer. Y agregó que el acuerdo anterior para fusionarse con Chevron sigue vigente.

La disposición prepara el escenario para que Chevron regrese con una oferta mejorada. Según los términos del acuerdo de fusión del 12 de abril de las compañías, si Anadarko declara formalmente que la oferta de Occidental es superior, Chevron tiene cuatro días para presentar otra propuesta.

Si bien Chevron posee una gran capacidad financiera para superar la oferta

de Occidental, puede optar por evitar una costosa guerra de ofertas.

Aceptar la comisión por cancelación de la operación, avaluada en US\$1.000 millones, que forma parte de su acuerdo y retirarse sería un resultado aceptable para Chevron, dijeron

Jason Gammel y Daniela Almeida, analistas de Jefferies LLC. "El mantra del director ejecutivo de Chevron, Mike Wirth, es que los costos son importantes", escribieron los analistas. "La principal razón de Chevron para la adquisición es la mejora de la ren-

tabilidad, que se debilita a medida que aumenta el costo".

La pelea por Anadarko ha paralizado la industria petrolera en las últimas dos semanas. Una adquisición de la empresa representaría el mayor acuerdo en el sector en al menos

cuatro años. Chevron y Occidental apuntan a la compañía para expandir su presencia en la Cuenca Pérmica, el campo petrolero más grande del mundo.

El 24 de abril, Occidental hizo pública su oferta para comprar Anadarko por US\$76 por acción en efectivo y en acciones. Dicha cifra se compara con el acuerdo de Chevron para comprar Anadarko, con sede en The Woodlands, Texas, a US\$65 por acción.

Sobre la base de las valoraciones actuales por acción de las ofertas, la propuesta de Occidental es unos US\$7.000 millones más alta que la de Chevron, en comparación con una diferencia de alrededor de US\$5.000 millones cuando se anunció el acuerdo por primera vez.

"Creemos que nuestro acuerdo firmado con Anadarko proporciona el mejor valor y la mayor seguridad



Nuestro acuerdo con Anadarko proporciona el mejor valor y seguridad para los accionistas": Chevron.

para los accionistas de Anadarko", anunció Chevron ayer en un comunicado enviado por correo electrónico.

Esta brecha de valoración ha generado presión por parte de los inversionistas. La firma de inversiones con sede en Nueva York D.E. Shaw instó a la compañía a realizar un proceso de venta abierta, dijeron la semana pasada personas familiarizadas con el tema.

Aunque la oferta de Occidental es mayor, el tamaño y el balance general menor de la compañía en comparación con Chevron han aumentado la incertidumbre sobre su capacidad para concretar un acuerdo. A diferencia de Chevron, Occidental también tendría que someter el acuerdo a votación de los accionistas.

Las tres compañías tienen operaciones en Colombia y Anadarko se preparaba para firmar cuatro contratos de exploración y producción costa afuera en el mar Caribe. La que compraría sería la dueña de esos contratos. Sin embargo, en el país la Agencia Nacional de Hidrocarburos advirtió que los contratos se firman con Anadarko. ☞



La industria está pendiente de si Chevron presentará una nueva oferta mejorada o simplemente recibirá la compensación. iStock

Compensar Salud abrió una nueva sede en Villavicencio

Bogotá

COMPENSAR Salud abrió las puertas de una nueva sede en Villavicencio para beneficiar a más de 25.000 usuarios, con su modelo de redes integradas, para la atención de afiliados del Plan de Beneficios en Salud (anterior POS) y del Plan Complementario.

Este modelo, del cual Compensar Salud es pionero, pone en el centro de la

atención al paciente, asignándole un médico personal y un equipo asistencial y de especialistas que tratan a la persona de manera integral, con foco en la prevención y el autocuidado.

Así mismo, Compensar Salud hace realidad este modelo gracias a la articulación entre las diferentes instituciones de la red ambulatoria y hospitalaria, y con sus profesionales.

Villavicencio hace parte

del plan de expansión nacional de Compensar Salud, que busca replicar en la geografía nacional su modelo de atención.

La apertura de esta sede se suma a las recientemente inauguradas en Boyacá (Duitama, Sogamoso y Tunja) y Cundinamarca (Zipaquirá y Facatativá)

"Nos complace poner a disposición de los habitantes del Llano nuestra nueva sede, ya que de esta manera



En la foto, de izq. a der., Orlando Solano, director Cofrem, y Néstor Rodríguez, director de Compensar. Archivo

Compensar Salud ratifica su compromiso de ampliar la cobertura en servicios y de llegar a cada vez más usuarios en el territorio nacional, con un servicio diferencial, centrado en la per-

sona, con altos estándares de calidad y con la calidez y trato humano que caracterizan a nuestra entidad", dijo Andrés Barragán, director de Salud de Compensar.

La sede, ubicada en el ba-

rio Barzal, un sector conocido por concentrar hospitales y diferentes instituciones prestadoras de servicios de salud, ofrecerá medicina general e interna, vacunación, laboratorio clínico, ginecología, urología, ortopedia, nutrición y odontología especializada, entre otros.

Cofrem, la Caja de Compensación del Meta, será el aliado estratégico en la región. "Nos alegra fortalecer nuestro portafolio de servicios de la mano de Compensar. Estamos seguros de que esta alianza redundará en el bienestar de los afiliados y sus familias", manifestó Orlando Solano, director de Cofrem.