Economía

er ayer más de 4,7 %, afectados por aun erado de las reservas de crudo de EE. UU., y temor a la ralentización de la eco

PERMANECE ESTABLE

DÓLAR \$ 3,431,28

AYER: \$ 3.837,89 EN DÓLARES: 1,1213 ANTERIOR: \$ 3.459,47 (C) \$ 3.070 (V) \$ 3.160

EURO \$ 3.847,49

MONEDAS \$ 0,27

CAFÉ US\$ 0.97

AVER: US\$ 0.97

PETRÓLEO

US\$ 56,23 BARRIL

ACCIONES

1.512,83 COLCAP

AYER: 1.503,00

INTERÉS

ÍNDICES ECONÓMICOS

4,52 %

\$ 268,5245

IBR (3 MESES) 4,25% MAÑANA: \$ 268,5478

USURA

28,98 % CONSUMO

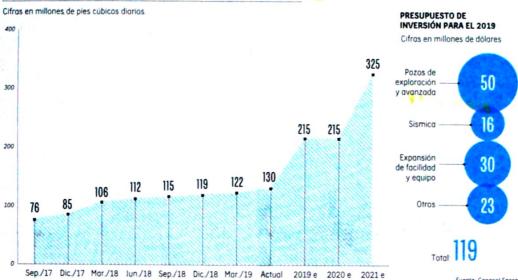
MICROCRÉT. 55,14 %

Canacol Energy entra al negocio de generación de energía eléctrica

Al proyecto Tesorito se suma otra planta térmica con inversiones del orden de US\$ 150 millones. Plantas en boca de pozo se ahorran hasta la mitad de la tarifa del gas.

ÓMAR G. AHUMADA ROJAS - SUBEDITOR DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS © @omarahu

EVOLUCIÓN Y PROYECCIÓN DE LA PRODUCCIÓN DE GAS DE CANACOL ENERGY



omo parte de su decisión estratégica de diversificar sus mercados y su actividad, pero continuando con la exploración y producción de gas como su columna vertebral, la petrolera Canacol Energy decidió incursionar de lleno en el ne-gocio de generación de electricidad, a través de proyectos de centrales térmicas en sus áreas de

operación. Así selo reveló a EL TIEMPO el presidente Ejecutivo de la compañía, Charle Gamba, quien explicó que, tras crear hace unos meses la filial Canagen, la junta directiva determinó que no solo se incursionará en el interior del país con el proyecto del gasoducto Jobo-Medellín (que costará entre 350 y 400 millones de dólares y que es-taría operando a finales del 2022) sino apostarle a tener presencia en el mercado eléctrico del país.

Según explicó el directivo, adi-cional al 10 por ciento de participación que tiene en el proyecto Tesorito, con capacidad de 200 megavatios y cuyo mayor accionista es la compañía Celsia, a tra vés de la Empresa de Energía del Pacífico (Epsa), se autorizó el desarrollo de un proyecto para construir otra central térmica, que tendrá entre 200 y 300 megavatios de capacidad y que también estará ubicada en boca de pozo (en sus campos de producción).

Se trata de un proyecto independiente y con importantes ventajas competitivas en cuanto a costos de operación y precios hacia el mercado de contratos y en la bolsa de energía, en el que por regulación Canacol Energy solo puede tener hasta el 25 por ciento, por lo que trabaja en la consecución de socios. "Vamos a invertir la cuarta parte. Pensamos en un costo de 150 millones de dólares de la inversión bruta para este proyecto, donde Canacol tendría solo el 25%, pero vamos a vender-le todo el gas, que es donde está

nuestro negocio", explicó. Se calcula que solo esta central tendría un consumo entre 30 y 40 millones de pies cúbicos diarios, ingresos que entrarán a la compañía, más la cuarta parte de los recursos provenientes de la

venta de energía eléctrica. El nombre del proyecto aún no se ha definido, pero su mercado objetivo serán los clientes que estén interesados en la compra de electricidad para finales del 2021.

"Estamos en el mercado buscando contratos de consumo y con esto vamos a viabilizar el pr

yecto", agregó Ahorro sustancial

Al tener ubicada la central en



2020 e 2021 e

2019 e

Charle Gamba, presidente ejecutivo de Canacol Energy, señala que uno de los objetivos es diversificar mercados. FOTO: CANACOL ENERGY

las áreas de producción de gas, esta nueva central de generación térmica, al igual que el proyecto Tesorito, tendrá una ventaja considerable en materia de precios a los clientes, pues al no tener gasoducto no solo se evitan incerti dumbres sobre el tiempo de construcción de estas líneas de transporte del hidrocarburo, sino que se ahorran importantes costos.

Fuente: Canacol Energy

Gamba estima que el ahorro para el cliente que consume el gas, es decir la central térmica, será de entre el 30 y el 40 por ciento aproximadamente, incluso a veces hasta el 50 por ciento

"Hasta el 50 por ciento del pre-cio del gas, en el punto de consumo, es la tarifa de transporte y eso es muy importante respecto de estos proyectos. Si vamos a montar la planta en el campo, donde no hay ningún costo de

Perforará de 8 a 10 pozos por año

Con el fin de tener los recursos de gas descubiertos e identificados de forma progresiva para el desarrollo de sus mercados y para sus nuevos proyectos, Canacol Energy sigue con su campaña de perforación de pozos de exploración y desarrollo. En el primer semestre, la firma reportó dos pozos exploratorios exitosos y se alista para perforar dos más antes de fin de año. Ya perfora cinco más, de producción y desarrollo. "Continuamos con los programas, entre 8 y 10 pozos por año, del portafolio que tiene 2,6 terapiés cúbicos de potencial de nuevas reservas", indicó Charle Gamba, presidente de Canacol Energy

transporte, eso va a tener un im-

pacto grande", agregó Gamba. La decisión de Canacol Energy, de apostarles a plantas de genera ción de energía en sus campos de gas, nace del potencial que tiene en su portafolio de activos, que tiene 2,6 terapiés cúbicos de potencial de nuevas reservas, equi-valente al 68 por ciento de las reservas probadas de gas de Colom-bia al corte del 2018, según datos de la Agencia Nacional de Hidro-carburos (ANH).

Y en línea con esta política de diversificación, la compañía está cerca de firmar el acuerdo para el proyecto de un nuevo gasoducto desde sus campos en Sucre hasta Medellín, que estaría listo para el

año 2022. Tendrá la capacidad de mover 100 millones de pies cúbicos día-rios adicionales de mayor producción para finales del 2022. Serían 300 millones de pies cúbicos dia-rios para esa fecha y la mayoría de este gas va a ir a EPM, para sus proyectos de generación térmica

que tienen", agregó Gamba. Y aclaró que el nombre del socio para dicho gasoducto, en el que la empresa también tendrá el 25 por ciento de participación, todavía no se puede revelar.

La gran ventaja es que la empresa, además de venderle gas a Em-presas Públicas de Medellín, también podrá, eventualmente si hay producción excedentaria, enviar gas hacia otros mercados del interior del país, incluso hasta Bogo-tá, lo cual se ajusta al plan de di-

versificación de mercados. "La costa Caribe es un buen mercado, los clientes son excelentes y la demanda está buena, pero lo mejor es tener opciones y por iunta direct tomó la decisión de Medellín, para tener una diversificación de los mercados en la empresa", puntualizó el directivo

dólares

A ESTA TARIFA POR MILLÓN DE BTU CALÓRICO) VENDERÁ EL GAS QUE COMENZARÁ A ENVIAR EN AGOSTO POR EL GASODUCTO JOBO-CARTAGENA.

BREVES NOTICIAS DE ECONOMÍA



Negocios

Gilinski compra filial BBVA

El Banco GNB Paraguay, filial del colombiano Grupo Financiero Gilinski, adquirió el 100 % del capital social de la filial paraguaya del BBVA por 270 millones de dólares. El cierre de la operación espera la autorización regulatoria de las autoridades competentes, pero se estima que se efectúe en el último trimestre de este año. El monto de la transacción estaría sujeto a ajustes entre la fecha de la firma y la fecha de cierre del negocio. El BBVA Paraguay se situaba en la cuarta posición en el mercado local. EFE

Sector de carga global tuvo caída de 4,8 %

Ocho meses consecutivos de caída registró en junio el transporte mundial de carga aérea, según registró la lata, gremio de ese sector. La caída registrada fue del 4,8 % interanual en las toneladas de carga por kilómetro transportadas. "El comercio sigue languideciendo en un entorno de incertidumbre por disputa comercial entre EE, UU. y China", dijo lata.

Feria Silverexpo

El 10 % de hogares solo tiene viejitos

Desde mañana, y hasta el 11 de agosto, se realizará por primera vez en Colombia y América Latina la Feria del adulto mayor, tema clave para el país, teniendo en cuenta que hay 6,4 millones de personas consideradas silver (más de 57 años) y un 10 % de hogares solo tiene este tipo de habitantes.