

# Economía

OTRA MALA NOTA PARA AVIANCA

Fitch Ratings bajó de 'B' a 'B-' la deuda de largo plazo de Avianca Holdings y la de sus bonos por US\$ 550 millones a 'CCC+', desde 'B-'. Todas las calificaciones tienen perspectiva negativa.

SUBE PERMANECE ESTABLE BAJA

**DIVISAS**

<b>DÓLAR</b> \$3.264,47 TRM AYER: \$3.249,56 (C): \$3.040 (V): \$3.090	<b>EURO</b> \$3.694,73 AYER: \$3.675,04 EN DÓLARES: \$1.131	<b>MONEDAS BOLIVAR</b> \$0,52 PESO MÉX: \$170,56 REAL BRASIL: \$844,28
--	---	--

**ÍNDICES ECONÓMICOS**

<b>CAFÉ (N. Y.)</b> US\$ 1,01 LIBRA AYER: US\$0,99	<b>PETRÓLEO (Brent)</b> 59,97 BARRIL AYER: US\$62,29 CRUDO WTI: US\$51,14	<b>ACCIONES</b> 1.513,16 COLCAP AYER: 1.519,97	<b>INTERÉS (E.A)</b> 4,60% DTF IBR (3 MESES): 4,12%	<b>UVR</b> 267,0505 HOY MAÑANA: 267,0935	<b>USURA</b> 28,95% CONSUMO MICROCREDIT: 55,34%
--	---	--	---	--	---

## Etanol: puja por mercado de \$ 290.000 millones con el consumidor en el medio

Mientras productores locales abogan por la industria nacional, importadores dicen que etanol de caña de Brasil y Perú es hasta 20 % más barato, porque allá los cultivos son más eficientes.

ÓMAR G. AHUMADA ROJAS - SUBEDITOR DE ECONOMÍA Y NEGOCIOS @omarahu

La férrea defensa de los productores de biocombustibles, agremiados en Fedebiocombustibles, para que el Gobierno aumente las medidas compensatorias para la importación del etanol que se mezcla con la gasolina en los combustibles oxigenados, en busca de defender la producción y el empleo nacional de esta agroindustria, ha desatado una dura puja con los distribuidores mayoristas, desde que el Gobierno habilitó, en el 2017, las importaciones del producto.

El presidente de Fedebiocombustibles, Jorge Bendeck, señala que la reciente medida compensatoria del Ministerio de Comercio, del 9,36 por ciento, vigente desde el 1 de junio, es insuficiente porque un estudio que contrató el Gobierno, con la firma Ernst & Young, mostró que el 30 por ciento del etanol en Estados Unidos es subsidiado -se necesitaría mínimo otro 13 % de protección arancelaria-, al tiempo que plan-

tas como la de Riopaila Castilla apenas han pagado el 10 por ciento de su inversión, mientras que la de Bioenergy, de Ecopetrol, hasta ahora está iniciando.

Sin embargo, los mayoristas, representados por la Asociación Colombiana del Petróleo (ACP), con números en mano, refutan lo afirmado por Fedebiocombustibles, en el sentido de que el mercado está inundado de etanol importado, y alertan porque en medio de esta puja nadie se ha puesto del lado de los consumidores, que son los que finalmente pagan de su bolsillo cada vez que tanquean sus vehículos con un producto que debe tener mínimo un 10 por ciento de etanol.

Alexandra Hernández, vicepresidenta de Asuntos Económicos de la ACP, dice que primero hay que desmitificar el tema de que el etanol importado no cumple con las especificaciones de calidad, ya que al acatar los fuertes requisitos que se exigen en el país, hoy son muy pocas las plantas de Estados Unidos, Brasil y Perú a las que se

les puede comprar el producto.

Por ello, agrega que las cifras del último año y medio muestran que de un mercado que al año mueve cerca de 1,5 billones de pesos, el 80 por ciento lo está cubriendo la industria local, cuya capacidad no alcanza para abastecer de forma constante el creciente mercado, y cumpliendo con el nivel de mezcla fijado por el Gobierno; mientras el otro 20 por ciento, es decir, unos 290.000 millones de pesos, se ha venido cubriendo con importaciones en el último año y medio.

**Polos opuestos**

Y mientras Bendeck sostiene que las importaciones les quitaron el 31 por ciento del mercado y que estas se apoderaron de la Costa y de Santander, Hernández, de la ACP, asegura que las compras en el exterior de etanol han implicado una reducción de 700 pesos por galón en este producto, beneficiando a los consumidores del norte del país.

Y explica que en ciudades como Barranquilla y Cartagena siempre

fueron bastante más altos los precios en las estaciones de servicio que los valores de referencia, lo cual cambió con el inicio de las importaciones. Y prueba de ello -señala- es que el Ministerio de Minas y Energía bajó la remuneración de fletes de etanol para la Costa, tomando como punto de partida los puertos y no el Valle del Cauca, donde son evidentes los problemas logísticos y los altos costos de transporte para llevar el etanol al resto del país, producto que solo se puede movilizar en carrotaques.

Y es que solo en Barranquilla, el cambio en la tarifa de transporte benefició a los consumidores finales con una baja de 113 pesos en el precio de referencia de la gasolina corriente oxigenada.

"Le hemos venido proponiendo al Gobierno que si le duele el tema de la importación, quite el incentivo y ponga a todos a competir, para que baje el precio si quiere defender al consumidor. La defensa al consumidor, que es su interés principal, no tiene que ser encareciendo el producto cuando lo puede conseguir más barato. Que traten de que compitan porque llevan 15 años de buen precio", señaló Hernández.

Y agrega que el Gobierno tuvo sus razones de política pública para impulsar la producción local de etanol, pero este sector hoy tiene un precio regulado y generoso para un 80 por ciento del mercado que no ha tenido que conseguir compitiendo. "Hay un Conpes que dice que deben llegar al 15 por ciento y al 20 por ciento de mezcla que nunca se ha logrado", agrega la directiva al advertir que mientras en el país el etanol sea caro habrá un incentivo para importar, pues si no es de Estados Unidos, lo será desde Perú o Brasil, que son más eficientes en cultivos de caña que Colombia, que los peruanos.

La ACP afirma que el etanol de caña de Brasil y Perú puede ser entre un 15 y 20 por ciento más barato que el colombiano, en parte porque en Colombia su precio es regulado por el Ministerio de Minas y Energía para proteger la producción local.

"¿A quién queremos defender? Si cortan la importación, va a haber una peor calidad del aire, y si le siguen regulando un precio tan alto, el usuario seguirá pagando un valor muy elevado", agrega Hernández, vicepresidenta de Asuntos Económicos de la ACP, quien recuerda que con una mezcla del 10 por ciento se bajan en 500.000 toneladas las emisiones anuales de CO2.

Y recalca que por factores climáticos y los ciclos de producción de la caña en el suroccidente, donde se fabrica el 70 por ciento del etanol del país, la producción local cada año tiene picos de 14 millones de galones al mes y caídas de hasta 6 millones de galones mensuales, casi siempre en mayo, insuficientes para atender un mercado cercano a los 16 millones de galones al mes (12.000 barriles diarios).

**Pulso, también por el pago del ingreso a los productores**

Según la Asociación Colombiana del Petróleo, en aras de promover la eficiencia y la protección al consumidor, el Gobierno debería cambiar la metodología para la remuneración de precios del etanol al productor local, pasando del precio de paridad de exportación del azúcar blanco refinado (incentivo para que el mercado se desarrollara) a uno que tome el valor de paridad del producto finalizado (etanol).

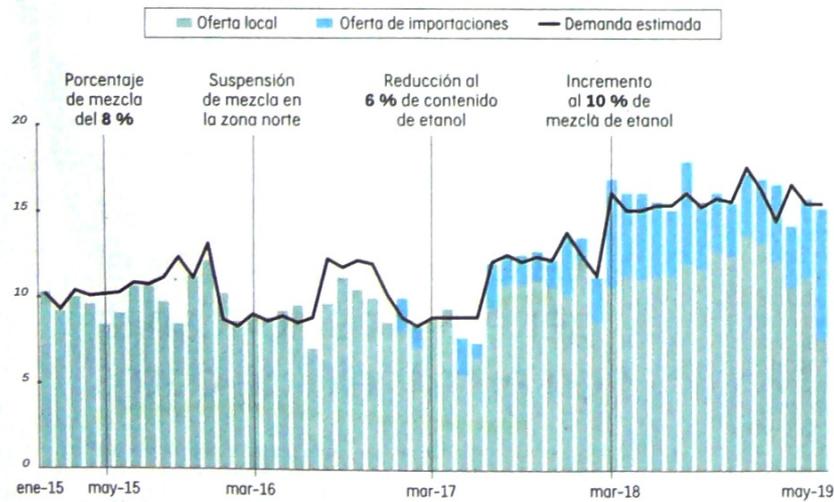
Actualmente, el precio regulado del ingreso al productor de etanol está en 7.569 pesos por galón, mientras el de la gasolina está como en 4.923 pesos.

Por su parte, Jorge Bendeck, presidente de Fedebiocombustibles, dice que mientras el Gobierno establece el precio y a quién puede venderse, el producto importado puede entrar sin restricción.

Al respecto, el Ministerio de Minas y Energía señaló que no revisa cambios a la metodología de cálculo del ingreso al productor nacional, pero sí le está dando la última evaluación a los comentarios de una resolución para definir una metodología de fijación del ingreso al productor del etanol importado, buscando que mayoristas y minoristas trasladen al consumidor los menores precios del alcohol importado que se mezcla con la gasolina.

**BALANCE DE OFERTA Y DEMANDA DE ALCOHOL CARBURANTE**

Cifras en millones de galones al mes



Fuentes: Cálculos de la ACP con cifras de Fedebiocombustibles y del Ministerio de Hacienda

## Energías de Portugal, único extranjero que se interesó en Electricaribe

LA FIRMA HA TENIDO NEGOCIOS CON EPM Y MANTIENE UN ENTENDIMIENTO PARA DESARROLLO E INNOVACIÓN.

Tras conocerse que Empresas Públicas de Medellín (EPM), Celsia, el Grupo Energía de Bogotá (GEB) y los empresarios Alberto Ríos (Enerpereira) y William Vélez (Ethus) fueron cinco de los seis interesados en revisar una oferta al Gobierno por la distribución de energía en la costa atlántica, y al confirmarse que el

Grupo Enel no participará por las diferencias con el GEB, la sexta opción es un jugador internacional.

Se trata, según conoció EL TIEMPO, de Energías de Portugal (EDP), cuya mayor parte de las acciones (21,35 por ciento) está en manos del Gobierno de China, a través de la distribuidora estatal China Three Gorges.

Aunque no se sabe aún la forma en que EDP podría hacer una oferta en el proceso, cuyos plazos para la precalificación fueron movidos de nuevo por la Superintendencia de Servicios Públicos (la fecha para revelar nombres será el 24 de junio), sí es claro que es la única carta internacional de peso con la que cuenta el Gobierno.

Y mientras ni la ministra de Minas y Energía, María Fernanda Suárez, ni la superintendente de Servicios Públicos, Natasha Avendaño, se refieren al tema por las cláusulas de confidencialidad, el interés de EDP existe, según fuentes del sector. EDP es una firma global de energía, con negocios en

generación, comercialización y distribución, presencia en 14 países, entre ellos Brasil, 10 millones de clientes y 11.500 empleados. Otro 42 por ciento de su capital está distribuido entre varios inversionistas, mientras un 22,4 por ciento lo tienen fondos de inversión, de pensiones y otras firmas.

Otros consultados señalaron que, en 2018, EDP estuvo en conversaciones con Gas Natural Fenosa (GNF), hoy Naturgy, para explorar una eventual fusión. Por su parte, EPM sí ha tenido negocios con la portuguesa, pues fue uno de los vendedores, en el 2010, a la colombiana, de la guatemalteca Distribución Eléctrica Centroame-

ricana II, por 605 millones de dólares. Además, tienen un memorando de entendimiento para desarrollo e innovación.

Una posibilidad, según las fuentes, es que se unan y

presenten oferta por alguno de los mercados de Electricaribe o por el paquete completo.

Ómar G. Ahumada Rojas Subeditor Economía y Negocios

