

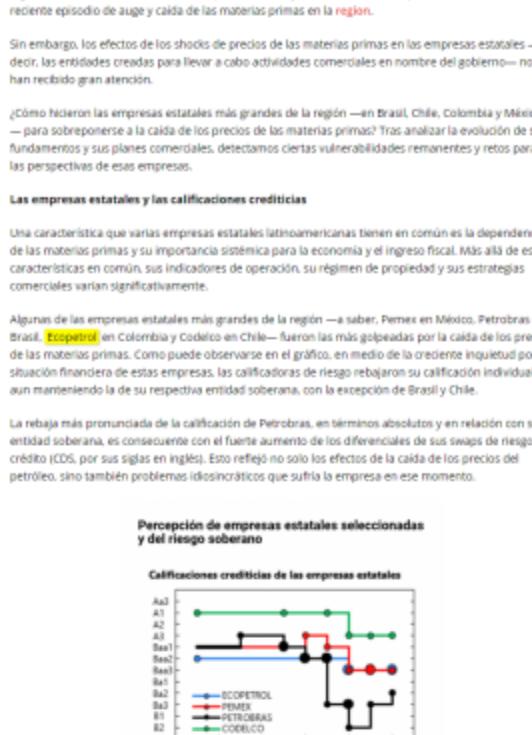
REVISTA CORRIENTES

Todas las tendencias de opinión

ARTÍCULOS	COLUMNAS	CRÓNICA	ANÁLISIS	OPCIÓN	DEPORTES	CONFIDENCIALES	CONTRAPLANO
EL IDIOMA	DESVERTEBRADA	LA TABLETA	PANTALLA & DIAL	EL CAMPANARIO	MICAFÉ	AQUELARRE	
ENTREVUELOS	ENTREVISTA						

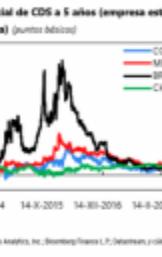
Fondo Monetario Internacional pide a ECOPETROL y petroleras de América Latina más transparencia en sus gastos y en la adjudicación de contratos.

© 27 junio, 2019 · Revista Corrientes · 0 Análisis · 0



Un buque cargado con derivados del petróleo se acerca al puerto de Valparaíso en Chile (Foto: vale, al Stock by Getty Images)

El FMI analizó las estrategias adoptadas para la recuperación de las cuatro principales petroleras de la región afectadas por la caída de los precios entre 2014 y 2016, exaltó los resultados e hizo recomendaciones administrativas de orden ético y financiero para su fortalecimiento.



Por Pablo Bejar y Juan F. Yépez

En 2014-2016, la caída de los precios de las materias primas, particularmente el petróleo, fue una de las más marcadas a nivel mundial durante las cuatro últimas décadas. El abrupto final del "super ciclo" de las materias primas llevó un duro golpe para muchos países latinoamericanos, muy dependientes del ingreso fiscal derivado de las **materias primas**. El FMI ya ha analizado las implicaciones económicas del reciente episodio de alza y caída de las materias primas en la **región**.

Sin embargo, los efectos de los shocks de precios de las materias primas en las empresas estatales—es decir, las entidades creadas para llevar a cabo actividades comerciales en nombre del gobierno—no han recibido gran atención.

¿Cómo fueron las empresas estatales más grandes de la región —en Brasil, Chile, Colombia y México— para sobreponerse a la caída de los precios de las materias primas? Tras analizar la evolución de sus fundamentos y sus planes comerciales, detectamos ciertas vulnerabilidades remanentes y retos para las perspectivas de esas empresas.

Las empresas estatales y las calificaciones crediticias

Una característica que varias empresas latinoamericanas tienen en común es la dependencia de las materias primas y su importancia sistémica para la economía y el ingreso fiscal. Más allá de estas características en común, sus indicadores de operación, su régimen de propiedad y sus estrategias comerciales varían significativamente.

Algunas de las empresas estatales más grandes de la región —a saber, Pemex en México, Petrobras en Brasil, Ecopetrol en Colombia y Codelco en Chile— fueron las más golpeadas por la caída de los precios de las materias primas. Como puede observarse en el gráfico, en medio de lo precedente inquietud por la situación financiera de estas empresas las calificaciones de riesgo rebajaron su calificación individual, aun manteniendo la de su respectiva entidad soberana, con la excepción de Brasil y Chile.

La rebaja más pronunciada de la calificación de Petrobras, en términos absolutos y en relación con su entidad soberana, es consecuente con el fuerte aumento de los diferenciales de sus swaps de riesgo de crédito (CDS, por sus siglas en inglés). Esto reflejó no solo los efectos de la caída de los precios del petróleo, sino también problemas idiosincráticos que sufrió la empresa en ese momento.

Percepción de empresas estatales seleccionadas y del riesgo soberano

Calificaciones crediticias de las empresas estatales



Calificaciones crediticias de las entidades soberanas (índice)

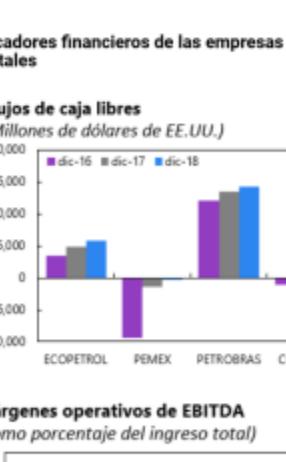


Diferencial de CDS a 5 años (empresa estatal-entidad soberana) (puntos básicos)



Respuesta de los diferenciales de los swaps de riesgo de crédito a una caída de 1 por ciento de los precios de las materias primas

Entidades soberanas y empresas estatales (Acumulativa en 7 días; puntos básicos)



Descomposición de la respuesta soberana (Acumulativa en 7 días; puntos básicos)



Fuentes: Moody's Analytics, Inc.; Bloomberg Finance L.P.; Thomson Reuters Datastream; y estimaciones del personal técnico del FMI.

Nota: Los totales representan funciones acumuladas de impuesto-respuesta al ratio de 7 días tomados de modelos VIM-blancos específicos de cada país con supuestos de expectación (para los precios de las materias primas y la reabilidad de los bonos a 10 años del tesoro estatales) y errores estándares basados en los errores de estimación de los datos originales. Los resultados son consistentes con la magnitud de los niveles de respuesta de swaps de riesgo de los precios de los petróleos para Brasil, Colombia y México, a los cuales para Chile, debido a la disponibilidad de los datos, el diferencial de CDS a 5 años utilizado para Ecopetrol representa el diferencial de CDS explícito calculado por Thomson.

FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

¿Cuál fuerte es el vínculo de estas empresas con sus respectivos gobiernos?

En mayor o menor medida, todas estas empresas representan una importante fuente de ingreso para su respectivo gobierno (véase el gráfico, en vista de la diferencia entre la evaluación de base de las calificadoras y la respuesta de riesgo estatal)—y la calificación final, como muestra el gráfico siguiente.

Los resultados hacen pensar que los diferenciales de los CDS de Petrobras y Pemex son efectivamente más sensibles a un colapso de los precios de las materias primas en comparación con otras empresas estatales de la región y con sus respectivas entidades soberanas. A la vez, el deterioro de los diferenciales soberanos de Brasil y México tras la repentina caída de los precios del petróleo es producto, más que nada, del aumento de los diferenciales de las empresas estatales.

Aunque estos resultados son coherentes con los datos presentados en el primer gráfico, la sensibilidad de los diferenciales de las empresas estatales también podría depender de la liquidez del mercado. En ese sentido, los instrumentos de deuda de VIM-blancos específicos de cada país con supuestos de expectación (para los precios de las materias primas y la reabilidad de los bonos a 10 años del tesoro estatales) y errores estándares basados en los errores de estimación de los datos originales. Los resultados son consistentes con la magnitud de los niveles de respuesta de swaps de riesgo de los precios de los petróleos para Brasil, Colombia y México, a los cuales para Chile, debido a la disponibilidad de los datos, el diferencial de CDS a 5 años utilizado para Ecopetrol representa el diferencial de CDS explícito calculado por Thomson.

Dependencia de los gobiernos respecto de las empresas estatales y respaldo supuestivo

Transferencias a los gobiernos

(Como proporción del ingreso total del gobierno general)

Calificación de base y final (Últimos datos)

Fuentes: Autoridades nacionales; Moody's Analytics, Inc.; estimaciones del personal técnico del FMI.

Nota: Las transferencias incluyen impuestos, dividendos y repartos.

FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

La evolución de las empresas estatales

Tras el colapso de los precios de las materias primas y en medio de una sustancial depreciación de la moneda, los coeficientes de apalancamiento de las cuatro empresas estatales sufrieron un marcado deterioro en 2015-16 (como pueve observarse en el panel 1 del gráfico). Eso se sumó a una fuerte expansión de la deuda, denominada mayormente en moneda extranjera, y a pérdidas de valoración de los activos.

Excepto en el caso de Pemex, estas empresas lograron reducir los coeficientes de apalancamiento en 2017-18 estableciendo los niveles de deuda, o incluso reduciéndolos—como en el caso de Petrobras—amortizando la deuda que venía. La reducción de los pasivos era necesaria para compensar las pérdidas de valoración de los activos—principalmente, plantas y equipos—causadas por el nivel persistentemente bajo de los precios de las materias primas (véase los paneles 2 y 3). En cambio, el deterioro sufrido por Pemex de ambos lados de la hoja del balance empeoró su situación patrimonial (véase el panel 4).

Dinámica de los balances de las empresas estatales, 2013-2018

(Evaluación de la base y final)

Fuentes: Autoridades nacionales; Moody's Analytics, Inc.; y estimaciones del personal técnico del FMI.

Nota: Las transferencias incluyen impuestos, dividendos y repartos.

FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

Indicadores financieros de las empresas estatales

Flujos de caja libres

(Millones de dólares de EE.UU.)

Fuentes: Autoridades nacionales; Moody's Analytics, Inc.; y estimaciones del personal técnico del FMI.

Nota: Los flujos de caja libres incluyen impuestos, dividendos y repartos.

Márgenes operativos de EBITDA

(Como porcentaje del ingreso total)

Fuentes: Autoridades nacionales; Moody's Analytics, Inc.; y estimaciones del personal técnico del FMI.

Nota: Los márgenes operativos de EBITDA incluyen impuestos, dividendos y repartos.

FONDO MONETARIO INTERNACIONAL

Dejar una contestación

Tu dirección de correo electrónico no será publicada.

Comentario

Nombre*

Correo electrónico*

Sitio web

Guarda mi nombre, correo electrónico, y web en este navegador para la próxima vez que comente.

PUBLICAR COMENTARIO

Copyright © 2019 | Plantilla WordPress por MH Themes.

« ANTERIOR MARÍA DEL PILAR HURTADO: la idea que hacia denunciar 'casas de pique' SIGUIENTE >

La violencia y el acoso laboral, ahora también en la mira de la OIT: Convergencia

190

SÉ EL PRIMER EN COMENTAR

Dejar una contestación

Tu dirección de correo electrónico no será publicada.

Comentario

Nombre*

Correo electrónico*

Sitio web

Guarda mi nombre, correo electrónico, y web en este navegador para la próxima vez que comente.

PUBLICAR COMENTARIO

Copyright © 2019 | Plantilla WordPress por MH Themes.

« ANTERIOR MARÍA DEL PILAR HURTADO: la idea que hacia denunciar 'casas de pique' SIGUIENTE >

La violencia y el acoso laboral, ahora

190

SÉ EL PRIMER EN COMENTAR

Dejar una contestación

Tu dirección de correo electrónico no será publicada.

Comentario

Nombre*

Correo electrónico*

Sitio web

Guarda mi nombre, correo electrónico, y web en este navegador para la próxima vez que comente.