

# Economía

## \$3,6 BILLONES POR CONTINENTAL GOLD

Ayer se cerró la compra de la minera canadiense Continental Gold, por parte de la china Zijin Mining Group, que pagó 1.400 millones de dólares canadienses, unos 3,6 billones de pesos.

↑ SUBE    □ PERMANECE ESTABLE    ↓ BAJA

### DIVISAS

**DÓLAR**  
\$ 3.522,41  
TRM

AYER: \$ 3.458,45  
(C) \$ 3.190 (V) \$ 3.300

**EURO**  
\$ 3.956,37

AYER: \$ 3.850,29  
EN DÓLARES: 1.1232

**MONEDAS BOLIVAR**  
\$ 0,05

PESO MÉX. \$ 181,26  
REAL BRASIL \$ 794,06

**CAFÉ (N. Y.)**  
US\$ 1,11  
LIBRA

AYER: US\$ 1,18

**PETRÓLEO (Brent)**  
US\$ 49,99  
BARRIL

AYER: US\$ 51,13  
CRUDO WTI US\$ 45,90

**ACCIONES**  
1.546,66  
COLCAP

AYER: 1.544,53

**INTERÉS (E.A.)**  
4,43 %  
DTF

IBR (3 MESES) 4,25%

**UVR**  
\$ 272,3344  
HOY

MAÑANA: \$ 272,3738

**USURA**  
28,43 %  
CONSUMO

MICROCRÉT. 54,80 %

### ÍNDICES ECONÓMICOS

## IVA a cervezas y gaseosas lleva \$ 1,9 billones en un año

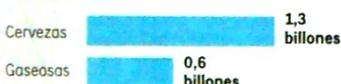
Los 12 meses de la entrada en vigor de la norma se cumplieron el 1.º de marzo. La bebida alcohólica puso el 68,4 % del recaudo. Ventas no se impactaron con norma.

### LOS INGRESOS PÚBLICOS QUE HA GENERADO EL IVA A CERVEZAS Y GASEOSAS

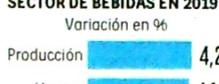
#### RECAUDO EN PESOS ÚLTIMO AÑO



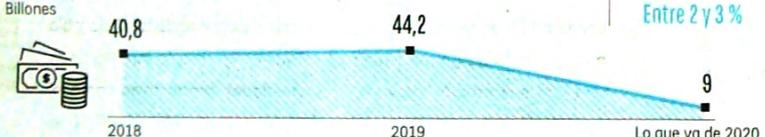
#### APORTE ACTUAL SEGÚN PRODUCTO



#### RESULTADOS DEL SECTOR DE BEBIDAS EN 2019



#### INGRESO TOTAL DE IVA POR ACTIVIDAD INTERNA



El IVA a las cervezas y gaseosas, ahora bajo el esquema plurifásico, completó un año de su entrada en vigor y, pese a los temores iniciales, las ventas de esos productos siguen sobre ruedas.

Por ejemplo, de acuerdo con las cifras del Dane, en 2019, año en que se aplicó esta medida -con todo y la caída de la ley de financiamiento que la estableció-, el sector de bebidas aumentó la producción en 4,2 por ciento y las ventas en 4,1 por ciento frente al 2018.

Ese repunte en los números también se ve reflejado en el recaudo, pues mientras se esperaba lograr una suma de 960.000 millones de pesos en 2019, según lo previsto por el Ministerio de Hacienda, el reporte más reciente de la Dian indica que "la suma va en 1,9 billones de pesos, incluyendo los recaudos bimestrales (6 bimestres) y los cuatrimestrales (3 cuatrimestres)".

De parte de las cervezas viene la mayor tajada: 1,3 billones, mientras que las gaseosas han puesto 0,6 billones de pesos. Y eso que, según destaca Luis Felipe To-

### ¿Por qué se creó el impuesto?

Hay que recordar que el IVA plurifásico estuvo contra las cuerdas durante el trámite de aprobación de ambas leyes tributarias (la del 2018 y su reemplazo, tras el hundimiento de la ley de financiamiento). "Inicialmente lo propuso el Gobierno en el texto original, pero en un momento de la discusión se pretendió sacar y el Congreso lo ratificó para cervezas y bebidas azucaradas. Además, se presentaron varias proposiciones de eliminación, pero nunca prosperaron", recordó Jhon Jairo Rol-dán. El argumento esgrimido por el Ministerio de Hacienda era "eliminar un tratamiento preferencial que tenían estos productos, en términos de este impuesto, frente a todos los bienes y servicios que se encuentran gravados en todas las etapas de la cadena de valor".

rres, director de la Cámara de la Industria de Bebidas de la Andí, "para las gaseosas aplica desde el 1.º de enero, mientras que a las cervezas le dieron un tiempo de transición (1.º de marzo)". El recaudo del IVA plurifásico ha superado las expectativas del Ministerio de Hacienda. En los textos iniciales de la que fue la ley de financiamiento, el recaudo estimado por el IVA plurifásico sería el equivalente a 0,1 por ciento del PIB por año, en el

periodo 2019-2030. Para el primer año, el 2019, esto implicaba que aportaría 960.000 millones de pesos, cifra que, cuando se cursó la reforma tributaria en 2019, se redondeó en 1 billón de pesos. Pero la realidad es otra. De los 11,4 billones en total que, según cuantificó la cartera de las finanzas públicas, daría toda la tributaria del año pasado, el recaudo del IVA plurifásico debería representar el 7 por ciento del total,

pero hoy es el 16,6 % (\$1,9 billones).

Tras los resultados del año cumplido, el representante a la Cámara Jhon Jairo Rol-dán expresa que el nuevo esquema adoptado ha sido eficiente, toda vez que además de impactar positivamente el recaudo de ingresos públicos, no ha afectado las ventas de estas bebidas.

Entre tanto, el vocero de la Andi manifiesta que jugó mucho el hecho de que, en general, las empresas adoptaron estrategias frente al impuesto: "No subieron el precio a la bebida".

### La transición

Antes de la existencia de la ley de financiamiento de 2018, las cervezas y las gaseosas tenían un régimen monofásico de IVA. Ello implicaba que solo se cobraba el tributo durante la venta en fábrica o al momento de su importación, y no en el resto de las transacciones que se daban en la cadena de valor (proveedores, mayoristas, distribuidores y comerciantes).

En consecuencia, lo que estaba ocurriendo era que la tarifa efectiva de IVA que recaía sobre las cervezas y gaseosas terminaba siendo menor a la que tenían el resto de los bienes y servicios gravados a la tarifa general.

Por esa razón, el Min-hacienda consideró que mejorar la eficiencia de la estructura tributaria nacional no siempre tiene que ver con el aumento de los ingresos públicos para disponer de recursos de inversión, sino con "impulsar el emprendimiento, reducir la evasión y aumentar la equidad".

El gran dilema, que fue el argumento usado por las compañías involucradas, era la necesidad de trasladar el incremento del IVA al consumidor, con lo cual varios gremios salieron a defender a cerca de 730.000 locales que expendían este tipo de productos, los cuales, ahora debían declarar y pagar el tributo.

Inclusive, se habló de aumentos en el precio al consumidor de entre 10 y 15 por ciento, lo que posteriormente fue desvirtuado y estimado en incrementos de 2 a 3 por ciento por única vez.

Luego de un año, teniendo en cuenta que, en un principio, la industria manifestó que no trasladaría ese costo al consumidor, Fenalco señala que aún no ha hecho la medición de si hubo o no efecto en el precio al consumidor.

## Dólar supera los \$ 3.522 y crudo cae por debajo de los US\$ 50

El nerviosismo por el contagio y expansión del coronavirus no le da tregua a los mercados. Ayer se vivió una nueva jornada de nerviosismo que llevó el precio del dólar a niveles históricamente altos, mientras el costo del petróleo retrocedía a valores no vistos desde hace más de dos años.

Y es que mientras en Colombia por un solo dólar se pagó una tasa promedio de 3.522,39 pesos, el barril de crudo Brent, principal referencia para el país, retrocedió hasta los 49,9 dólares.

Según el sistema de negociación de la Bolsa de Valores de Colombia (BVC), el precio de apertura de la moneda estadounidense fue de 3.495 pesos, pero luego fue escalando y en promedio se negoció 64 pesos por encima de la tasa oficial que rigió ayer, de 3.458,45 pesos, aunque por debajo del máximo de los 3.539,86 pesos, precio promedio más alto en la historia cambiaria del país registrado el pasado viernes.

De hecho, ayer la divisa estadounidense alcanzó un precio máximo de negociación cercano a los 3.547 pesos, lo que significa que por un solo dólar se pagó 88,5 pesos más de la tasa oficial del día, mientras que la tasa mínima se situó en 3.495 pesos, el mismo precio con el que se inició la jornada.

Entre tanto, el precio del barril de petróleo en los mercados internacionales continúa su racha perdedora. El barril de Brent del mar del Norte terminó ayer en su nivel más bajo en dos años y medio, con el mercado interrogándose si Rusia aceptaría la propuesta de la Organización de Países Exportadores de Petróleo (Opep) de recortar más su producción para frenar la caída de precios.

El barril de Brent para entrega en mayo cerró con caída de 2,2 por ciento a 49,99 dólares, un nivel que no marcaba desde julio de 2017. En tanto, el WTI para entrega en abril perdió 1,9 por ciento a 45,90 dólares, en una jornada marcada por los temores al coronavirus de Wuhan (covid-19) y por los recortes anunciados por la Opep durante su reunión en Viena.

Al final de las operaciones a viva voz en la Bolsa Mercantil de Nueva York (Nymex), los contratos de futuros de WTI para entrega en abril restaron 0,88 dólares con respecto a la sesión previa del miércoles.

Con apoyo de agencias

## BREVES NOTICIAS DE ECONOMÍA



### Infraestructura Vías del Nus logra recursos

El proyecto vial de cuarta generación Vías del Nus, en Antioquia, logró su cierre financiero al concretar recursos de crédito por 595.000 millones de pesos de la banca local, según la Agencia Nacional de Infraestructura. Esta concesión -que se inicia en Bello y finaliza en el Alto de Dolores, Maceo- tiene 157,4 kilómetros (24,3 en doble calzada), tendrá una inversión de 3,1 billones de pesos de diciembre de 2018 y, a la fecha, tiene un avance del 59 por ciento, con trabajos en más de 143 frentes de obra.

### Resultados

#### Utilidad de ISA subió 7,5 % el año pasado

La compañía Interconexión Eléctrica S. A. cerró el año 2019 con ingresos totales por 8,14 billones de pesos, un 12,5 por ciento más que en 2018, mientras que su balance mostró una utilidad de 1,6 billones de pesos, para un crecimiento de 7,5 por ciento anual. La firma hizo inversiones por 2,6 billones de pesos, de los cuales la tercera parte fueron en Colombia.

### Costo de vida

#### Variación de 3,72 % en febrero: Dane

En febrero la inflación registró una variación de 3,72 % anual, 0,71 puntos porcentuales más que en igual mes del 2019. El Dane reveló anoche que solo en febrero la variación en el costo de vida para los colombianos fue de 0,67 %, mientras que para los dos primeros meses del 2020 fue de 1,09 %.