

Martes 27 de abril











Prueba 1 mes por \$9.500

Inicia sesión



Opinión

Tecnología

Cultura Entretenimiento Deportes

Autos

Especiales

Blogs Colombia 2020

Cromos

Inicio / Investigación / Electricaribe, la deuda que vale cuatro veces vacunar contra el COVID-19 a toda Colombia

Electricaribe, la deuda que vale cuatro veces vacunar contra el COVID-19 a toda Colombia

Investigación 26 abr. 2021 - 9:00 p. m.

Uno de los problemas mas grandes que recibio el gobierno Ivan Duque de la administración anterior fue el de encontrar un reemplazo a Electricaribe. Para lograrlo, tuvo que modificar toda clase de reglas para hacer el negocio más atractivo. Y así fue que todos los colombianos terminamos asumiendo una deuda billonaria.











Para encontrar el reemplazo de Electricaribe las autoridades colombianas han tenido que hacer malabares. Cuatro años después de intervenir a la empresa, durante el ocaso del gobierno de Juan Manuel Santos, la administración de Iván Duque tuvo que remangarse para buscar quién aceptara participar de un negocio del que, hasta ahora, todos los inversionistas han salido por la puerta de atrás. Fue una tarea casi imposible. En esta tercera y última entrega de una investigación para entender a profundidad qué pasó con el negocio de la energía en la costa Caribe, explicaremos cuáles fueron los cambios en reglamentaciones, leyes y en los planes de desarrollo que terminaron allanando el camino para que dos empresas colombianas se animaran a entrar al negocio. Todo ese proceso quedó explicado en un informe de la Contraloría que le puso su lupa al caso Electricaribe, luego de que varios congresistas pidieran su vigilancia



Investigación - 18 abr. 2021 - 8:23 p. m.

Los "paraísos fiscales" pasaron de agache en la reforma tributaria Investigación - 17 abr. 2021 - 5:00 p.m.

La ley del senador Fernando Araújo que preocupa en Cartagena Investigación - 10 abr. 2021 - 4:00 p.m.

La ley del senador Fernando Araújo que preocupa en Cartagena Investigación - 10 abr. 2021 - 4:00 p.m.

(Lea aquí la primera parte de esta investigación: Así resultamos pagando con nuestros impuestos \$7,29 billones de la deuda de Electricaribe)

Ese documento, conocido por El Espectador, explica que, para estructurar todo el negocio, la Superintendencia se basó en una serie de recomendaciones que hizo la institución Financiera de Desarrollo Nacional (FDN). Una de sus conclusiones fue que era recomendable partir en dos el mercado de la energía para, entre otros criterios, "minimizar ineficiencias, maximizar el apetito por el mercado y reducir el riesgo de concentración del mercado". La segmentación quedó planteada así: una compañía se encargaría de comercialización y distribución de energía en los departamentos de Atlántico, Magdalena y La Guajira, y la otra en Cesar, Bolívar, Córdoba y Sucre. Además de esta división para hacer más atractiva la venta de Electricaribe, el Gobierno tomó otras tres decisiones.

(Lea aquí la segunda parte de esta investigación: El colapso de Electricaribe: Gobierno, bancos y un fantasma llamado Odebrecht)

La primera: incluyó en el Plan Nacional de Desarrollo una sobretasa de \$4 por kilovatio de energía para los estratos 4, 5 y 6 de todo el país (una decisión que, tiempo después, la Corte Constitucional declaró inexequible y tumbó ese impuesto). La segunda: cambió la reglamentación que había sacado a Enel del negocio para permitirle a una sola empresa ser la dueña de más del 25 % del mercado de energía. Y la tercera: tomó la decisión de asumir toda la deuda pensional de Electricaribe, que era del orden de \$2,48 billones de pesos. Lo hizo por recomendación de la FDN, pero también porque la necesidad de entregarle el negocio a un inversor era urgente, y eso se veía reflejado en sus cuentas. Desde que Electricaribe fue intervenida, el Estado gastó \$863 millones en temas de inversión y \$3,947 billones en créditos.

"Era absolutamente insostenible que siguiéramos inyectando plata solo por el hecho de que no encontrábamos una compañía. Por eso terminamos



Contraloría falla en caso Reficar: daños fiscales ascienden a \$2,9 billones



El colapso de Electricaribe: Gobierno, presión de los bancos y un fantasma llamado Odebrecht



Supertransporte formula cargos a 26 aerolíneas por cláusulas que perjudican a los viaieros

"Era absolutamente insostenible que siguiéramos inyectando plata solo por el hecho de que no encontrábamos una compañía. Por eso terminamos asumiendo semejante deuda que era, ante todo, completamente evitable. No solo porque el Estado hubiera podido exigirle a Gas Natural que le ayudara a pagar, sino porque los empresario italianos de Enel habían expresado su interés de participar en ese mercado", señaló una fuente de la Superintendencia que estuvo sentada en la mesa negociando con las compañías. "Siempre nos quedará la duda de si realmente se buscó con juicio a alguien en el exterior que se atreviera a meterse en el mercado, sobre todo porque el resto del país ha mostrado que el negocio de la energía sí es rentable. Los mismos de Enel lo saben", agregó la fuente.

La Contraloría redondeó así la cifra total que salió del bolsillo del Estado, es decir, de los impuestos de todos los colombianos: \$7,293 billones de pesos. Ese número, alarmante por sus ceros, se puede traducir en que eso es lo que vale cuatro veces vacunar contra el COVID-19 a toda Colombia (su población adulta). También en que con esos \$7,293 billones se hubieran podido montar y adecuar 1'453.000 hospitales como los que organizó la Alcaldía de Bogotá en Corferias, como plan de contingencia para atender pacientes en plena pandemia por el coronavirus. O en que, con esa plata, se habrían podido comprar más de \$33 mil millones de pruebas de reacción

El Espectador en video:

Unas por otras

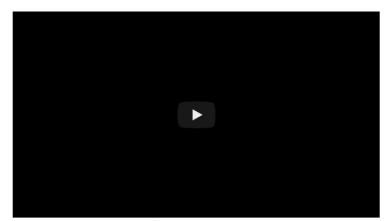
Ese gasto no tuvo reparos en el informe que elaboró la Contraloría. Para la entidad, si el Gobierno no adecuaba el negocio de esa manera para conseguir inversionistas, "habría tenido que inyectar recursos adicionales a los \$7,293 billones que cubrirán las necesidades de inversión por \$5,7 billones para los cinco años siguientes y \$3 billones en los años subsiguientes". En otras palabras, o el Ejecutivo ponía esos billones de su bolsillo o le tocaba gastar más plata. "Unas por otras. Llevábamos casi tres años encargados de Electricaribe y ya no podíamos gastar un centavo más. El problema es que siempre nos quedará la duda de si de verdad había que asumir tanta deuda, o si se hubiera podido hacer una mejor negociación", agregó el funcionario de la Superintendencia.

Lo que vino después de esos ajustes en la venta tampoco se salvó de cuestionamientos. Cuando la Superintendencia retomó el proceso de la subasta, ya solo había dos compañías interesadas. Como el proceso se había congelado por la decisión de la Corte Constitucional y en octubre de 2019 no se pudo avanzar, el tema se reactivó en febrero de 2020. Conocer las minucias de cómo se terminó de concretar el negocio ha sido casi imposible, pues la Superintendencia y las compañías interesadas en participar de él se encargaron de blindarlo con acuerdos de El problema es que siempre nos quedará la duda de si de verdad había que asumir tanta deuda, o si se hubiera podido hacer una mejor negociación", agregó el funcionario de la Superintendencia.

Lo que vino después de esos ajustes en la venta tampoco se salvó de cuestionamientos. Cuando la Superintendencia retomó el proceso de la subasta, ya solo había dos compañías interesadas. Como el proceso se había congelado por la decisión de la Corte Constitucional y en octubre de 2019 no se pudo avanzar, el tema se reactivó en febrero de 2020. Conocer las minucias de cómo se terminó de concretar el negocio ha sido casi imposible, pues la Superintendencia y las compañías interesadas en participar de él se encargaron de blindarlo con acuerdos de confidencialidad y de total reserva. Sin embargo, fuentes de la Contraloría consultadas para este artículo señalaron que, para comienzos del año pasado, la subasta ya no era una subasta porque nunca hubo una puja.

En esta declaración desde el Palacio de Nariño, el presidente Iván Duque, acompañado de la bancada costeña del Congreso (a que derecha) y de la exministra de Minas y Energía, María Fernanda Suárez (camisa azul) y la superintendente, Natasha Avendaño (pañoleta de colores), anunció que el gobierno asumiría la deuda pensional de Electricaribe. / "Solo había dos empresas interesadas: EPM y el consorcio compuesto por Enerpereira (del empresario Alberto Ríos Velilla) y Latin American Capital", recordó el delegado, quien agregó: "A la Contraloría no le podían ocultar la información que decían era reservada. Fue por eso que supimos que la negociación no giró alrededor del precio de lo que iban a comprar, sino del valor que esas empresas estaban dispuestas a invertir en un plazo de hasta 10 años". En otras palabras: cualquiera de esas dos compañías podía ofrecer un valor mayor a un peso y se quedaba con el negocio. Esa fue la explicación que la Superintendencia le dio al ente de control. Así, EPM y el consorcio se quedaron con el mercado de la energía en la costa Caribe.

Una vez adjudicado el mercado a EMP y Enerpereira en marzo de 2020, el alto gobierno, funcionarios de la Superintendencia y varios miembros de la bancada costeña participaron de un evento de "inauguración" de los nuevos operadores. Así los presentaron:



El Espectador quiso saber cuál fue el precio final que pagaron las dos compañías, pero la respuesta de la entidad es que tenía reserva. Senadores como Jorge Enrique Robledo y José David Name también preguntaron el valor final, pues argumentaron, más allá de ser un negocio con empresas privadas, se trataba del futuro de la prestación de un servicio que es público y en el que el Estado ha invertido \$7,293 billones de pesos de su presupuesto. A ninguno le contestaron. Sin embargo, en medio de sus peticiones, salieron a relucir algunas pistas de esos precios secretos. Durante un debate en el Congreso, promovido por Robledo, en el que cuestionó que el Gobierno habría vendido, por algunos cuantos pesos, un millonario negocio, se supo el valor que habría pagado la empresa de Ríos Velilla.

En la página web de Enerpereira, días después de quedarse con el negocio, apareció una publicación con el título: "Energía de Pereira (EEP) y Latin American Capital Corporation (LACC) ganan puja por Caribe Sol". Y allí la propia empresa explicaba que habían ganado ese mercado de energía en la costa luego de pagar "\$285 mil millones a la fecha del cierre del proceso". Esa publicación fue eliminada posteriormente de la página. Este diario trató de comunicarse con ambas empresas para conocer ese precio, pero no obtuvo respuesta. Haya sido una cifra alta o unos cuantos pesos por el mercado de la energía en la costa, lo que está claro es que el compromiso de los nuevos operadores incluye la inversión de al menos \$8,7 billones para los próximos 10 años.



Noticias

Energía de Pereira (EEP) y Latin American Capital Corporation (LACC) ganan puja por Caribe Sol





- > El consorcio desembolsará 285 mil millones a la fecha del cierre del proces
- Se garantiza una inversión de 4.4 billones de pesos aproximadamente para mejorar el servicio durante los próximos 10 años.
- EEP ha logrado reducir las pérdida de energía del 22% al 11% y las quejas de usuarios del 8.85% al 0.16% desde que asumió la administración.
- En el Tolima, LACC redujo las pérdidas de energía del 23% al 15% e incrementó la cobertura del 85% de los tolimenses al 97%.

Leer más.

Este es el pantallazo de la noticia publicada en la página de Enerpereira que, tiempo después, fue eliminada. / Cortesía

Ese estimado fue el que estableció la Financiera de Desarrollo Nacional (FDN) cuando entregó la consultoría a la Superintendencia, explicándole que eso es lo que necesita la red para ser sostenible, mejorar su servicio y salir, por fin, del rezago que tiene. La promesa que le hicieron al país quedó firmada así: el consorcio de Enerpereira y Latin American Capital Corporation invertirá \$2,6 billones de pesos en cinco años y \$3,7 billones de pesos en diez años. Ellos bautizaron a esta nueva empresa Aire y son los encargados del servicio de energía en los departamentos del Magdalena, La Guajira y Atlántico. Y EPM prometió invertir \$3,2 billones de pesos en cinco años y \$5 billones de pesos en diez años. Su empresa se llama Afinia y estará en Cesar, Sucre, Córdoba y Bolívar

El compromiso ya está firmado y en septiembre del año pasado el presidente Duque entregó oficialmente a estas nuevas compañías el mercado que compraron. Lo hizo en un acto protocolario en Cartagena, en donde oprimió un interruptor simbólico. "Empieza la nueva historia en el servicio de energía en nuestro país para esta región", expresó el primer mandatario. Los nuevos operadores le dieron un aire al Gobierno, que ya no podía hacer nada más con ese chicharrón bajo su control. Sin embargo, la realidad es bien diferente. Aunque los habitantes de esta zona del país son los primeros en aceptar que el servicio sí ha meiorado desde que salió