Buscar transcripciones
por ejemplo, "Este trimes
● Actual
○ Todas las transcripciones
Encontrar

Comparar con:
Todas las transcripciones de GPRK
Otras empresas de este sector

Transcripciones | Materiales basicos

El director ejecutivo de GeoPark Limited (GPRK), James Park, sobre los resultados del primer trimestre de 2021 - Transcripción de la llamada de resultados

9 de mayo de 2021 7:29 a.m. ET | **GeoPark Limited (GPRK)**

GeoPark Limited (NYSE: GPRK) Conferencia telefónica sobre ganancias del primer trimestre de 2021 6 de mayo de 2021 10:00 a.m. ET

Participantes de la empresa

James Park - Director ejecutivo

Augusto Zubillaga - Director de operaciones

Andrés Ocampo - Director financiero

Martin Terrado - Director de Operaciones

Stacy Steimel - Directora de valor para los accionistas

Participantes de la teleconferencia

Stephane Foucaud - Asesores de Auctus

Alejandro Demichelis - Nau Securities

Ray Deacon - Petro Lotus

Operador

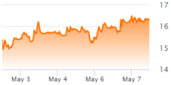
Buenos días y bienvenidos a la conferencia telefónica de GeoPark Limited después del anuncio de resultados para el primer trimestre que finalizó el 31 de marzo de 2021. [Instrucciones para el operador] Si no tiene una copia del comunicado de prensa, está disponible en la sección de Soporte al inversionista en el sitio web corporativo de la empresa en www.geo-park.com. Se puede acceder a una repetición de la llamada de hoy a través de este webcast en la sección de Apoyo al Inversor del sitio web corporativo de GeoPark.

Antes de continuar, tenga en cuenta que ciertas declaraciones contenidas en el comunicado de prensa de resultados y en esta conferencia telefónica son declaraciones prospectivas en lugar de hechos históricos y están sujetas a riesgos e incertidumbres que podrían causar que los resultados reales difieran materialmente de los descritos. Con respecto a dichas declaraciones prospectivas, la compañía busca las protecciones otorgadas por la Ley de Reforma de Litigios de Valores Privados de 1995. Estos riesgos incluyen una variedad de factores, incluidos desarrollos competitivos y factores de riesgo enumerados de vez en cuando en los informes de la SEC de la compañía. y comunicados públicos. Esas listas están destinadas a identificar ciertos factores principales que podrían causar que los resultados reales difieran materialmente de los descritos en las declaraciones prospectivas. pero no pretenden representar una lista completa de los negocios de la empresa. Todas las cifras financieras incluidas en este documento se prepararon de acuerdo con las NIIF y se expresan en dólares estadounidenses, a menos que se indique lo

Sobre GPRK

Símbolo	Ultimo precio	% Var
GPRK	16.32	2,77%

1D | 5D | 1 M | 6M | 1 año | 5 años | 10A



Tapa del mercado	$ 996.01 Millones
PE (FWD)	10.07
Rendimiento (TTM)	0,25%
Crecimiento de revoluciones (interanual)	-33,48%
Interés corto	0,72%

Comparar con sus compañeros

Calificaciones GPRK

SA Autor	Alcista	4,00
mundo financi...	Alcista	4.12
Quant	Neutral	3.30

Clasificación cuantitativa

Sector	Energía
Industria	Exploración y producción de petróleo y gas
Clasificado en la industria	44 de 65
Clasificado en el sector	119 de 254
Clasificado en general	1231 de 3940

Las calificaciones cuantitativas superan al mercado »

Más sobre GPRK

- GeoPark supera en ingresos
- GeoPark declara un dividendo de $ 0.0205
- GeoPark recauda $ 150 millones hasta un 5.500% de notas senior con vencimiento en 2027
- GeoPark para recaudar capital a través de la oferta de deuda privada

SA Connect

contrario. Las cifras de reservas corresponden a los estándares PRMS.

En la llamada de hoy de GeoPark está James F. Park, director ejecutivo; Augusto Zubillaga, director de operaciones; Andrés Ocampo, director financiero; Martín Terrado, Director de Operaciones; y Stacy Steimel, directora de valor para los accionistas.

Y ahora, le pasaré la llamada al Sr. James Park. Sr. Park, puede empezar.

James Park

Gracias y bienvenidos a todos. Nos unimos a ustedes esta mañana con nuestro equipo ejecutivo distribuido en Bogotá, Buenos Aires, Santiago y Houston para informar sobre nuestros logros y resultados financieros durante el primer trimestre de este año. Presentamos nuestras cifras específicas en nuestro comunicado de ayer, por lo que me gustaría destacar y centrarme aquí en el resultado final, que ayuda a capturar nuestro desempeño en lo que va de año y nuestra creciente solidez financiera.

La poderosa generación de efectivo de nuestra excepcional base de activos de bajo costo nos permitió llevar a cabo con éxito tres iniciativas clave durante este período, todas financiadas con nuestro propio flujo de efectivo. Primero, un programa de inversión más sólido, en marzo, expandimos nuestro programa de trabajo hasta un total de $ 130 millones a $ 150 millones para hacer más exploración y desarrollo con más perforaciones, 37 a 42 pozos; más sísmica para delinear más jugadas y prospectos; y más construcción de instalaciones e infraestructura en nuestros campos de producción comprobados y nuestras oportunidades de exploración de alto impacto. GeoPark ha acumulado una base terrestre de 7 millones de acres en 10 cuencas de hidrocarburos probadas en toda América Latina, incluidos 1,4 millones de acres en nuestra principal área de enfoque de la Cuenca Llanos.

En segundo lugar, con un balance general más sólido, mejoramos nuestro músculo financiero en un ejercicio de desapalancamiento, que logró reducir la deuda en $ 105 millones y extender los vencimientos y reducir los costos por intereses, además de posicionarnos para hacer más apalancamiento más adelante a nuestra opción. Esto se logró utilizando nuestro efectivo disponible para pagar la deuda en nuestros bonos 2024 y abriendo nuestros bonos 2027 por $ 150 millones adicionales para absorber una cantidad aproximadamente igual de los bonos 2024. Nuestro proceso fue suscrito en exceso varias veces por inversionistas de primer nivel, y fuimos recompensados con tasas de interés históricamente bajas para un emisor con calificación B en América Latina.

En tercer lugar, devolviendo a los accionistas, hemos entregado valor tangible a nuestros accionistas al: a, mejorando el valor subyacente de nuestra empresa; b, recompra de acciones de GeoPark en el mercado; yc, pagar dividendos en efectivo. Como siempre, la base del desempeño de GeoPark es nuestro sistema de valor integrado interno que llamamos SPEED. Continuamos impulsando nuestras iniciativas SPEED, que son anteriores y más integrales que ESG, y nos ayudan a lograr nuestro objetivo de tener los hidrocarburos más limpios y amables. Esto también incluye nuestros esfuerzos continuos y exitosos para proteger a nuestro equipo, comunidades y operaciones de un COVID persistente en la región.

2021 está en camino y estamos avanzando en todos los aspectos de nuestro negocio. Tenemos 6 plataformas en funcionamiento y más en camino. Se está ejecutando Sismic para identificar nuevos prospectos, y nuestro equipo está completamente comprometido en sacar cada molécula de petróleo y gas de manera segura, limpia y rentable del suelo y comercializar, así como para capturar las abundantes oportunidades que vemos en el futuro.

Gracias. Y estaremos encantados de responder cualquier pregunta que pueda tener.

Seeking Alpha Premium
Potential Multibaggers
Seeking Alpha PRO
The Data Driven Investor

Sesión de preguntas y respuestas

Operador

[Instrucciones del operador] Nuestra primera pregunta proviene de la línea de Stephane Foucaud de Auctus Advisors.

Stephane Foucaud

Buenos dias. Algunas preguntas para mí, pero tres en realidad. ¿Podrías guiarnos a través de la secuencia del próximo programa de exploración hasta finales del 21 para ser menos de eso? En segundo lugar, noté que aún el programa de CapEx se basa en $ 50, $ 55 el barril. ¿En qué momento se sentiría lo suficientemente seguro como para aumentar el programa de perforación para 2021 dado que está a casi $ 70 el barril? Y, por último, ha habido algunos pagos de impuestos en efectivo en Colombia en el primer trimestre. Creo que hay algo así como $ 40 millones en el impuesto actual por pagar, ¿podría confirmar que es la cantidad que esperaría pagar sobre el saldo del año en términos de impuesto en efectivo en Colombia y no otra cosa? Gracias.

Andrés Ocampo

Gracias, Stephane. Buenos dias. Este es Andrés. ¿Puede repetir su primera pregunta? No quedó muy claro.

Stephane Foucaud

La primera pregunta era si podría guiarnos a través de la secuencia del próximo programa de perforación de exploración. Entonces, ¿qué bien y cuándo en el lado de la exploración?

Andrés Ocampo

Estupendo. Muchas gracias. Bueno, ahora hemos traído la tercera plataforma de perforación a Llanos 34 y esperamos comprometernos a operar a tiempo completo probablemente mientras hablamos y perforar pozos consecutivos hasta fin de año. Será una combinación de pozos de desarrollo, evaluación y exploración. El calendario y la campaña suelen cambiar de vez en cuando. Depende de la licencia, la disponibilidad del terreno, tener las ubicaciones listas, pero esperamos perforar en total alrededor de 3 a 4 pozos de exploración en la segunda mitad del año. Eso no solo está en Llanos 34, sino que también incluye CPO-5. Entonces eso es más o menos lo que hemos planeado. Puede cambiar. Entonces, es por eso que inicialmente no somos muy precisos sobre cuándo y el momento de cada uno de estos pozos porque cambian mucho.

Luego, con respecto a la posibilidad de expandir nuestro programa de CapEx si los precios del petróleo siguen siendo más altos que los $ 50, $ 55 a los que ejecutamos el programa revisado que anunciamos, hasta ahora mantenemos el programa como está con aproximadamente $ 150 millones de CapEx para el año. Es posible que decidamos agregar más hacia la segunda mitad del año. Pero por ahora, ese es el programa que mantenemos. Y luego, como probablemente vio el anuncio, ahora también estamos incorporando como parte de nuestros usos de efectivo del posible exceso de efectivo, no solo las iniciativas de valor incremental para los accionistas, es decir, recompras de acciones o dividendos, sino también reduciendo el tamaño total de la deuda. como hicimos hace unas semanas. Con respecto a los pagos en efectivo, los $ 30 millones que pagamos en el primer trimestre, incluidos los $ 10 millones de impuestos diferidos que diferimos del año pasado, por lo que alrededor de $ 10 millones de impuestos relacionados con este año, estamos esperando más o menos $ 45 millones en el segundo trimestre y de los cuales alrededor de $ 10 millones corresponden a impuestos del año pasado. Y eso es todo. Puede haber $ 2 millones, $ 3 millones en el tercer trimestre. Es una pequeña cantidad. Pero eso es más o menos el total del año, $ 60 millones, $ 65 millones en total, incluido el primer trimestre.

Stephane Foucaud

Maravilloso. Gracias.

Andrés Ocampo

Gracias, Stephane.

Operador

Nuestra siguiente pregunta proviene de la línea de Alejandro Demichelis de Nau Securities.

Alejandro Demichelis

Si. Buenos días chicos. Un par de preguntas en realidad son seguimientos de las preguntas anteriores. Entonces, ¿podría confirmar cuántos pozos planea perforar en CPO-5? Y fue, y cuando comenzó, comenzó a perforar en esos, porque puedo ver en su última presentación que mencionó 4 pozos para perforar, pero solo quiero confirmar eso. Entonces esa es la primera pregunta. La segunda pregunta es Andrés, ¿podría explicarnos la conversión de efectivo, por ejemplo, de EBITDA a la base del flujo de efectivo operativo, porque además del impuesto al efectivo, cómo deberíamos pensar en los requisitos de capital de trabajo para la empresa?

Andrés Ocampo

Gracias Alejandro y buenos días. En CPO-5, estamos planeando alrededor de 4 a 6 pozos con la esperanza de comenzar a perforar alrededor de agosto, septiembre de este año. Esos pozos incluirán probablemente 2 pozos de desarrollo y algo entre 3 y 4 pozos de exploración. Aún no está completamente definido, pero probablemente 3, 4 pozos de exploración y 2 pozos de desarrollo en CPO-5. Y luego registramos $ 66 millones de EBITDA en el primer trimestre y pagamos impuestos en efectivo de $ 21 millones. Como se dijo antes, $ 10 millones de eso fueron impuestos del año pasado. Teníamos requisitos de capital de trabajo de $ 8 millones. Entonces, el efectivo de las operaciones fue de alrededor de $ 36 millones en el primer trimestre. No sé si eso aborda su punto. Los requisitos de capital de trabajo están básicamente relacionados con los 50 al nivel de actividad y eso es todo. No hay cambios en los días de cuentas por pagar ni en los días de cuentas por cobrar. Estamos operando completamente como de costumbre. Entonces, durante el segundo trimestre, estamos agregando otra plataforma, por lo que estamos aumentando el CapEx. Entonces, solo registramos $ 20 millones de CapEx en el primer trimestre. Eso es alrededor del 15% del programa total del año. Entonces, a medida que los requisitos de CapEx comiencen a aumentar a lo largo de los trimestres, nuestro financiamiento de capital de trabajo también comenzará a surgir, pero prácticamente todo sigue igual en el primer trimestre.

Alejandro Demichelis

¿Y cuál sería su expectativa de los requisitos de capital de trabajo adicional, digamos, entre ahora y fin de año en ese entonces?

Andrés Ocampo

¿Perdona, podrías repetirlo?

Alejandro Demichelis

Si. Entonces, ¿cuál sería su expectativa del requerimiento de capital de trabajo adicional entre, digamos, ahora y el final del año?

Andrés Ocampo

Solo para seguir siendo el típico que registramos cada trimestre asociado al nivel de actividad. Por lo tanto, es posible que tengamos más financiamiento de los proveedores, como dije, a medida que continuamos recuperando nuestro CapEx, pero también deberíamos tener más cuentas por cobrar si los precios del petróleo continúan aumentando. Por lo tanto, nada significativo o fuera del costo comercial ordinario que esperamos con respecto a nuestros requisitos de capital de trabajo trimestrales.

Alejandro Demichelis

Está bien, eso es genial. Gracias.

Andrés Ocampo

Gracias.

Operador

[Instrucciones del operador] Y tenemos una pregunta de Stephane Foucaud de Auctus Advisors.

Stephane Foucaud

Si. Una vez más, dos detalles de seguimiento un poco para mí. ¿Ya sacaste bien el resultado del Batara? Creo que fue un pozo de exploración que se extendió en el momento de la fecha operativa para el 1T. Y luego vi que el OpEx por barril en Llanos 34 en Colombia subió un poco en el 1T, creo, alrededor de $ 7 el barril. ¿Cómo cree que evolucionarán los gastos operativos por barril en Colombia en la mitad restante del año? Gracias.

Andrés Ocampo

Gracias, Stephane. Su primera pregunta fue sobre el prospecto de Batara si ya tenemos resultados en ese pozo.

Stephane Foucaud

Si.

Andrés Ocampo

Bueno. Todavía no tenemos resultados en el pozo. Esperamos en las próximas semanas. La actividad, la perforación aún está en marcha.

Stephane Foucaud

Bueno.

Andrés Ocampo

Y luego, con respecto a su pregunta sobre los gastos operativos, el primer trimestre fue: tuvimos servicios de pozos más altos porque tenemos más pozos caídos de lo que normalmente tenemos. Así que tuvimos que hacer más servicios bien en el primer trimestre. Es por eso que ve un repunte en el OpEx en el primer trimestre. Eso debería normalizarse de nuevo a $ 6,5, tal vez bajar $ 0,50 en los siguientes trimestres, algo entre $ 6 y $ 6,5 por barril, que es lo que estamos más acostumbrados a ver.

Stephane Foucaud

Bien gracias.

Andrés Ocampo

Gracias.

Operador

Nuestra siguiente pregunta proviene de la línea de Ray Deacon de Petro Lotus.

Ray Deacon

Si. Hola buenos días. Me preguntaba si podría hablar sobre los tres o cuatro pozos de exploración en CPO-5. ¿Podría ... es posible que cuando los resultados de 3D se interpretan completamente, ese número aumenta o es demasiado pronto para saberlo?

Martín Terrado

Hola, Ray. Buenos dias. Este es Martín Terrado, Director de Operaciones, y ciertamente puedo responder esa pregunta. CPO-5 es un motor de crecimiento para nosotros. Y tenemos mucho que hacer en este momento con ese activo. Si está familiarizado, tenemos dos campos descubiertos, que son Indico y Mariposa que producen a partir de la formación Ubaque. Esa es una de las cuatro jugadas que se pueden probar en este bloque. Este bloque es alrededor de 6 veces más grande que Llanos 34. Y una de las jugadas que vemos que tiene más potencial además de Ubaque es la continuación de Jacana / Tigana desde Llanos 34, Guadalupe y Mirador. Entonces, como está diciendo, ya hemos identificado con nuestro socio más de 10 ubicaciones con coordenadas. Y además de eso, vemos potencial en las áreas donde estamos haciendo sísmica. Hemos terminado la sísmica en el centro del campo, 250 kilómetros cuadrados. Entonces tenemos, nuevamente, área para seguir buscando prospectos y verticalmente para seguir probando. Entonces, la plataforma que comenzaremos en la segunda mitad del año tiene un programa de varios años, y esperamos tener plataformas funcionando allí no solo para continuar desarrollando el Indico, Mariposa, sino también la perforación, la exploración y el desarrollo de los descubrimientos futuros. En este momento, Indico-2, nuestro último pozo que fue perforado el año pasado, está produciendo 6.200 barriles de crudo liviano en operación, fluyendo naturalmente. El OpEx por barril para ese activo es menos de $ 2 por barril. Así que estamos muy animados por el futuro del CPO-5. y esperamos tener plataformas funcionando allí no solo para continuar desarrollando el Indico, Mariposa sino también la perforación, la exploración y el desarrollo de los descubrimientos futuros. En este momento, Indico-2, nuestro último pozo que fue perforado el año pasado, está produciendo 6.200 barriles de crudo liviano en operación, fluyendo naturalmente. El OpEx por barril para ese activo es menos de $ 2 por barril. Así que estamos muy animados por el futuro del CPO-5. y esperamos tener plataformas funcionando allí no solo para continuar desarrollando el Indico, Mariposa sino también la perforación, la exploración y el desarrollo de los descubrimientos futuros. En este momento, Indico-2, nuestro último pozo que fue perforado el año pasado, está produciendo 6.200 barriles de crudo liviano en operación, fluyendo naturalmente. El OpEx por barril para ese activo es menos de $ 2 por barril. Así que estamos muy animados por el futuro del CPO-5.

Ray Deacon

Genial. Y solo dos más rápidos, ¿qué está viendo en el mercado de fusiones y adquisiciones que parece interesante? ¿Y cuál espera que sean los impuestos en efectivo durante el resto del año?

Andrés Ocampo

Lo siento. ¿Puedes - aquí Andrés, Ray, puedes hacer la - repetir la segunda pregunta, por favor?

Ray Deacon

Seguro. Solo impuestos en efectivo, me preguntaba cómo se verían en la segunda mitad del año.

Andrés Ocampo

Bueno. Así que responderé primero a la segunda. Pagamos $ 20 millones - $ 21 millones en el primer trimestre, y estamos estimando para el segundo trimestre, alrededor de $ 45 millones. Eso es $ 10 millones de los impuestos del año pasado diferidos a este año, y el resto corresponde a los impuestos de este año. Y luego quizás $ 3 millones adicionales en el tercer trimestre también. Esa es nuestra estimación para los impuestos en efectivo de este año.

Ray Deacon

Entiendo. Gracias.

Andrés Ocampo

Con respecto a las oportunidades de fusiones y adquisiciones, obviamente, es difícil comentar en una conferencia telefónica. Es parte del modelo de negocios de la compañía explorar y encontrar petróleo y gas en el operador más rentable y también continuar encontrando nuevas oportunidades o nuevas áreas para que podamos continuar agregando a nuestra posición de áreas y expandir nuestra cartera orgánica. Creo que uno de los elementos más importantes que sucedieron en la empresa durante los últimos años fue la mejora significativa de nuestra cartera orgánica durante la importante apropiación de tierras que hicimos en 2019 a principios de 2020 en la Cuenca de los Llanos en Colombia. Migramos de una posición de 80,000 acres, que es Llanos 34 a una posición de más de 1.5 millones de acres alrededor y en tendencia de Llanos 34 de acres adicionales en múltiples transacciones diferentes. Ecopetrol Con respecto a las oportunidades de fusiones y adquisiciones, obviamente, es difícil comentar en una conferencia telefónica. Es parte del modelo de negocios de la compañía explorar y encontrar petróleo y gas en el operador más rentable y también continuar encontrando nuevas oportunidades o nuevas áreas para que podamos continuar agregando a nuestra posición de áreas y expandir nuestra cartera orgánica. Creo que uno de los elementos más importantes que sucedieron en la empresa durante los últimos años fue la mejora significativa de nuestra cartera orgánica durante la importante apropiación de tierras que hicimos en 2019 a principios de 2020 en la Cuenca de los Llanos en Colombia. Migramos de una posición de 80,000 acres, que es Llanos 34 a una posición de más de 1.5 millones de acres alrededor y en tendencia de Llanos 34 de acres adicionales en múltiples transacciones diferentes. Esa es una participación diferente en las rondas de licitación en sociedad con Ecopetrol y otras empresas. Y luego terminó con la adquisición de Amerisur a principios del año pasado, que nos dio un ingreso a la Cuenca del Putumayo pero también nos dio una participación en CPO-5. Entonces, mi punto aquí es que seguimos siempre buscando oportunidades que puedan contribuir al valor liquidativo de la empresa. Sin embargo, dado que hemos expandido y enriquecido nuestro portafolio orgánico tanto en los últimos años, quisiera señalar que cualquier oportunidad que se presente realmente tendría que ser inusualmente atractiva o tendría que ser muy, muy atractiva para que usted logre el éxito. corte al competir por capital con nuestra tan rica cartera orgánica. Así que esa fue una respuesta muy larga, pero lo que estoy tratando de decir es que somos compradores selectivos conservadores. Y si acaso,

Ray Deacon

Entiendo. Gracias. ¿Y podría preguntarle una más sobre Chile? ¿Existe ese proyecto de hidrógeno verde que se anunció, existe la posibilidad de que usted pueda estar involucrado en el suministro de gas natural para eso?

Andrés Ocampo

No, creo que eso no está asociado a nuestras operaciones. Y no, no, no he mirado esa idea.

Ray Deacon

Entiendo. Gracias.

Operador

En este momento, no mostraré más preguntas. Me gustaría darle la palabra a Andrés Ocampo para cualquier comentario adicional o de cierre.

Andrés Ocampo

Gracias a todos por su interés en GeoPark y su continuo apoyo a nuestra empresa. Las fronteras del mundo comienzan a abrirse nuevamente. Lo alentamos a que nos visite en nuestras operaciones en este país y nuestro equipo de valor para los accionistas ha acelerado sus interacciones y está más ocupado que nunca con seminarios web, videoconferencias y llamadas directas y está disponible las 24 horas, al igual que nuestro equipo de administración, para responder a cualquier preguntas o escuche sus comentarios. Entonces, gracias y por favor manténgase saludable y fuerte.

Operador

Gracias, damas y caballeros. Con esto concluye la conferencia telefónica de hoy. Ahora puede desconectarse.

Como este artículo Cuota Impresión Comentario

Recibe alertas sobre

GPRK - GeoPark Limited

Seguir 1,99 mil seguidores

Recomendado para ti

Comentarios

Ordenar por El más nuevo ▼

Sé el primero en comentar

Publicar

Seeking Alpha α
Poder para los inversores

Download on the App Store GET IT ON Google Play

© 2021 Buscando Alfa