

Licitaciones públicas emiten 15%

AMBIENTE. LAS EMISIONES CONTAMINANTES EN EL MUNDO ASOCIADAS A LA CONTRATACIÓN DEL ESTADO PROVIENEN DE LOS GASTOS EN DEFENSA Y SEGURIDAD, TRANSPORTE Y SERVICIOS DE GESTIÓN DE RESIDUOS



Carolina Montes Cortés
Abogada Ambiental Universidad Externado

“Los bienes o servicios que se prestan con el beneficio ambiental pueden resultar ser más costosos para el Estado y nos tocaría evaluar cómo respondería la Contraloría”.



Angel Martínez
Managing director de BCG en Chile

“Los gobiernos no pueden contribuir a la meta de cero emisiones únicamente con leyes y primas a las empresas, sino también revisando sus licitaciones públicas”.

Siganos en www.larepublica.co
Para conocer el informe completo sobre la contaminación de las licitaciones públicas.

BOGOTÁ
De acuerdo con un reciente reporte del *Foro Económico Mundial* y *Boston Consulting Group* (BCG), las actividades de contratación del sector público y las licitaciones alrededor del mundo son directa o indirectamente responsables de 15% de las emisiones globales de gases de efecto invernadero.

Según estimaciones del informe, esto equivale a siete veces la cantidad emitida por toda la industria de la aviación en el mundo.

Si se compara por industrias, las licitaciones públicas relacionadas con defensa y seguridad son las más contaminantes, contribuyendo con 17% de todas las emisiones globales de gases de efecto invernadero que producen los gobiernos.

Le siguen las emisiones provocadas por las contrataciones públicas en transporte, que aportan 12%, y las otras cuatro industrias que más contribuyen a la contaminación gubernamental son las relacionadas con servicios de gestión de residuos (12%), construcción (12%), productos industriales (8%) y servicios públicos (8%).

“Las discusiones globales sobre la meta hacia las emisiones netas cero se centran muchas veces en el sector privado; pero el sector público tiene mucho que contribuir en este aspecto. Los gobiernos no sólo pueden contribuir con leyes y primas a las empresas, sino también revisando sus licitaciones públicas”, aseguró Ángel Martínez, managing director y partner de BCG en Chile.

El estudio también indica que los gobiernos de todo el mundo gastan actualmente alrededor de US\$11 billones en licitaciones públicas cada año, lo que significa 15% del PIB mundial, por lo que el compromiso gubernamental por contrataciones más ecológicas podría reducir significativamente las emisiones contaminantes.

Por otro lado, las licitaciones públicas con enfoques verdes han mejorado desde la pandemia. De acuerdo con cifras de la *Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos* (Oede), el gasto público que se utilizó para reactivar la economía mundial tras los confinamientos provocados por el covid tuvo un impacto ambiental positivo en 44 de las economías más grandes de la organización y de la Unión Europea.

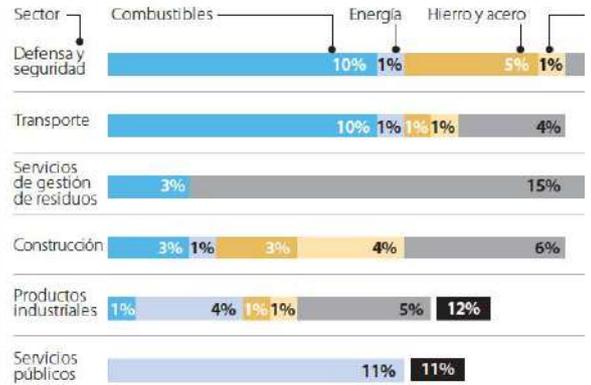
LA CONTAMINACIÓN DE LAS CONTRATACIONES PÚBLICAS

CONTRIBUCIÓN A LAS EMISIONES DE CO2

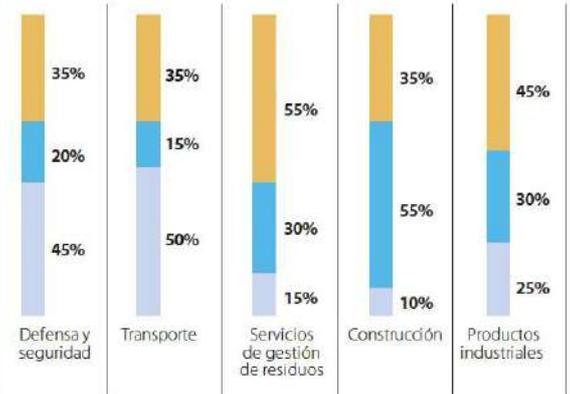


Fuente: BCG | Gráficos: LR+GR

MATERIALES QUE MÁS CONTAMINAN POR SECTOR



EL COSTO DE LA REDUCCIÓN DE EMISIONES POR TONELADA DE CO2



Asegura la *Oede* que las contrataciones de los estados con enfoques ecológicos aumentaron de US\$677.000 millones a finales de julio de 2021 a US\$1.09 billones a fines de diciembre del mismo año.

Cabe aclarar que este incremento se explica principalmente por la aprobación de la Ley de Inversión en Infraestructura y Empleos del presidente Joe Biden en EE.UU. para reactivar la

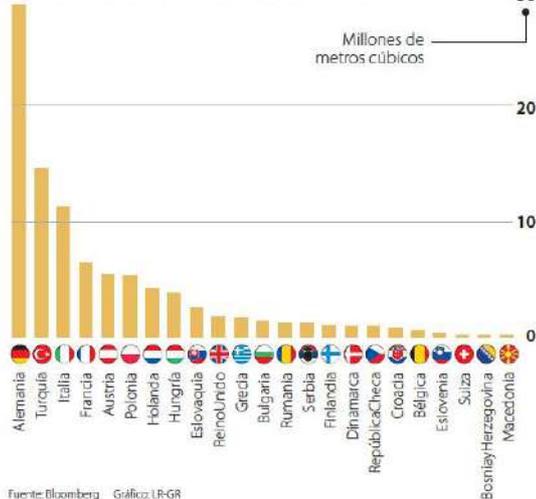
economía del país tras la crisis económica por el covid-19.

Según la *Oede*, más de la mitad del gasto identificado como positivo para el medio ambiente, es decir, US\$611.000 millones, está destinado a los sectores de energía y transporte. En cambio, áreas como la agricultura, la silvicultura y la adaptación al cambio climático están menos cubiertas, y menos de 1% del gasto público se diri-

ge a la investigación y desarrollo verde, a pesar de la importancia de la innovación en la transición hacia una baja emisión de carbono.

Para Carolina Montes Cortés, investigadora y docente de Derecho Ambiental de la *Universidad Externado*, las leyes y los impuestos no son una solución mágica para atender la reducción de emisiones contaminantes en el mundo.

PRINCIPALES COMPRADORES DE GAS RUSO



Fuente: Bloomberg | Gráficos: LR+GR

ENERGÍA. ALEMANIA, TURQUÍA E ITALIA SIGUEN COMO LOS PRINCIPALES COMPRADORES

Los cambios que ha tenido el gas

BOGOTÁ
Esta semana Rusia detuvo los flujos de gas a Polonia y Bulgaria, mientras que el Kremlin desde sus medios de comunicación expuso que mantendrá los suministros suspendidos, por lo menos hasta que los dos países acepten las demandas de Moscú de pagar el combustible en rublos.

Los precios del gas en Europa subieron 20% por la repentina decisión de Rusia de convertir sus recursos energéticos “en un arma contra los aliados de Ucrania”. Pero los costos bajaron más tarde cuando se supo que algunas empresas europeas han

tomado medidas para acceder a las demandas de Moscú, reduciendo el riesgo de un corte más amplio.

Algunas empresas europeas ya accedieron al ultimátum, que la *Comisión Europea* advirtió que violaría las sanciones. El grupo de coordinación de gas de la Unión Europea se reunió para trazar una respuesta conjunta, y los ministros de energía de la zona programaron una reunión para el 2 de mayo para hablar sobre Ucrania.

Alemania señaló que está abierta a prohibir las importaciones de petróleo ruso en nuevas sanciones. Aún así, los ale-

manes, quienes más dependen del gas ruso, no ha tomado ninguna medida adicional.

“La semana pasada, el bloque dejó la puerta abierta a un posible compromiso, pero la medida de cerrar los conductos a los miembros de la UE, Polonia y Bulgaria, probablemente hace que la solución sea menos aceptable políticamente”, detalla un análisis de *Gaz KeL*.

The Economist advirtió que la capacidad de la UE para permanecer unida ahora puede ponerse a prueba: a medida que los plazos de pago comienzan a vencer, los gobiernos y las empresas de toda Europa

de los gases

Cerca de 40% de las emisiones se pueden reducir con US\$15 por tonelada de CO₂

El reporte del *Foro Económico Mundial* y *BCG* también encuentra que aproximadamente 40% de todas las emisiones mundiales relacionadas con las licitaciones públicas se pueden reducir por menos de US\$15 por cada tonelada de emisiones de CO₂, aunque esta cantidad varía según la industria. Según el informe, las compras públicas más ecológicas podrían aumentar los costos para los gobiernos entre 3% y 6%, pero la inversión privada y los nuevos empleos generados impulsarían el PIB mundial.

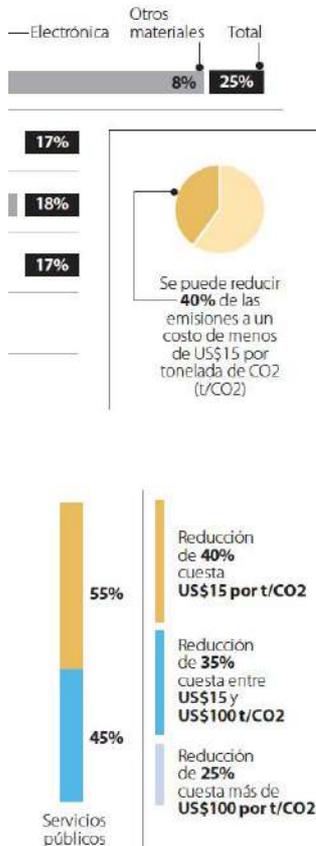
75%

DEL TOTAL DE LAS EMISIONES DE LAS LICITACIONES PROVIENEN DE GASTOS EN DEFENSA, SERVICIOS, TRANSPORTE Y CONSTRUCCIÓN.

blica, lo cual será necesario si, en realidad, se busca cumplir la meta carbono neutro a 2050. "No es solo expedir leyes o imponer impuestos para las empresas, es un tema más profundo de articulación de acciones y de actores responsables de emisiones atmosféricas" aseguró la docente de la *Universidad Externado*.

Sin embargo, aclaró que se deben tener en cuenta los valores en la contratación pública para no exceder el gasto: "Los bienes o servicios que se prestan con el beneficio ambiental pueden resultar ser más costosos para el Estado y nos tocaría evaluar cómo respondería la *Contraloría* frente a una inversión mucho mayor justificada en un tema ambiental".

✉ XAVIER BECERRA SILVA
@XavierBecerra11



"Las leyes deben atender a realidades y necesidades propias de cada país y los impuestos deben ser destinados eficientemente a atender esos problemas, lo cual no siempre ocurre en esa medida", dice Montes.

En el caso colombiano, la abogada dijo que la clave es que el país avance en la valoración del factor ambiental como un criterio para la contratación pú-

COMERCIO. EMPRESAS ESPAÑOLAS MOVIERON US\$1.442 MILLONES A NIVEL LOCAL

"La complejidad regulatoria puede dificultar la inversión"

BOGOTÁ
España fue de los primeros países en invertir en Colombia luego de la apertura comercial en los 90, décadas más tarde, según reportes del *Banco de la República*, se ve que solo el año pasado movió recursos por más de US\$1.442 millones a suelo local, por detrás de Estados Unidos con US\$1.709 millones.

La relación comercial Colombia-España ha llevado a que desde ya más empresas pongan sus ojos en ciudades además de Bogotá o Medellín. Pero hay una serie de retos y oportunidades para aprovechar. Alicia Montalvo, consejera económica y comercial de la *Embajada de España*, explicó cómo avanzan los flujos de capital entre ambos territorios.

¿La crisis global de hoy afectaría los flujos de inversión entre Europa y América Latina?

La situación de incertidumbre afecta, pero como es algo de escala global no podemos decir que es un país u otro que se vean perjudicados. Se aborda desde la perspectiva de gestionar el riesgo. En España siempre se ha mirado en momentos de bonanza y de mayor dificultad a países como Colombia. Con los fondos europeos se está viendo una reactivación económica, se están dirigiendo a medianas y pequeñas empresas, se está mirando para América Latina.

¿Dónde están los retos?

Los retos principales es que exista una mayor agilidad administrativa, esto afecta a grandes y pequeños proyectos, la empresa que quiere exportar algo gastronómico por ejemplo, debe esperar a los tiempos del *Invima*, por mencionar un caso. Entonces necesitamos agilidad administrativa, Estabilidad regulatoria y claridad. Hay complejidad

institucional para invertir en Colombia pero no es falta de voluntad.

¿Eso y la tasa de cambio?

Lo que más afecta es la devaluación, el peso en relación con el euro, hubo un momento peor, pero es la parte más sensible. Luego se mira mucho lo relacionado con la estabilidad regulatoria, en un momento de cambio de *Gobierno* puede ser sensible.

¿Entonces hay acuerdos comerciales de hoy que pueden cambiar o mejorarse?

Hay espacio para mejorar la utilización del tratado de comercio con la Unión Europea a favor de Colombia, y en algunos sectores a favor de España en lo que se refiere a inversión. Colombia ha visto diversificada su actividad comercial, pero en agro existe margen, pienso que se puede hacer un trabajo conjunto con España en el sentido de trabajar en la cadena de valor, que las empresas vengán aquí, mejoren la productividad del sector, para que los productos agropecuarios avancen.

¿Cuántas empresas españolas tienen presencia y cuál es su impacto a la economía?

Son 650 empresas, el año pasado generaron inversiones por más de US\$1.400 millones, y el capital acumulado llegó a US\$25.000 millones desde 1994. En cuanto a empleos directos hay logros con 50.000 y en indirectos podrían ser más de 850.000. Creemos que Colombia es un país atractivo para la inversión extranjera, pero es importante que siga avanzando en la estabilidad regulatoria y en la

seguridad jurídica. También se debe simplificar la enorme carga administrativa que a veces hace imposible la presencia de empresas medianas y pequeñas.

¿Cómo están trabajando desde de la operación en Bogotá?

Desde la Oficina Económica y Comercial trabajamos de la mano de las instituciones locales para identificar nuevos ámbitos de colaboración y para abordar las barreras que existen en algunos casos, para las empresas españolas. Creemos que es importante que la experiencia y las formulas de acompañamiento que ofrecen sean reconocidas en los procesos de licitación, que muchas veces se dejan guiar por consideraciones de precio.

¿Qué casos de éxito resalta en este periodo?

En infraestructuras es reseñable la participación de las empresas españolas en los programas de 4G y 5G de concesiones viales, así como en los proyectos de infraestructuras del *Inviacy* y de las principales ciudades (*Sacyr, OHL, Ortiz, Ferrovial, FCC*, etc).

También destaca la elevada presencia de ingenierías de primer nivel como *Ayesa, Idom, Icaecsa, Inerci*, en los principales proyectos del país. Hasta la fecha se han adjudicado 29 proyectos pertenecientes a las 4G, de los cuales 16 cuentan con presencia española, lo que representa 55% del total, ya sea en ámbito de la construcción, interventoría (supervisión de obra) o financiación.

¿Hay un plan para el apoyo de la transición energética?

Las empresas españolas están presentes en todos los eslabones de la cadena de valor en el sector de las energías renovables no convencionales. Su participación en los nuevos proyectos de energía eólica y fotovoltaica es muy importante. España ha apostado, como Colombia, por la neutralidad del carbono para 2050.

✉ JOAQUÍN LÓPEZ B.
jlopez@larepublica.com.co

16

DE LOS 29 PROYECTOS DE 4G TIENEN RESPALDO DE EMPRESAS ESPAÑOLAS, EN CONSTRUCCIÓN O INTERVENTORÍA.

Alicia Montalvo, consejera económica de la Embajada de España en Colombia.

JOAQUÍN LÓPEZ B.



ruso para Europa

deben decidir si cumplir con las nuevas reglas o enfrentar la perspectiva del racionamiento de gas.

El mes pasado, el presidente Vladimir Putin sorprendió a los gobiernos y mercados europeos al exigir que el gas se pague en rublos, a través de un mecanismo complicado que implica la creación de dos cuentas bancarias vinculadas para manejar la transacción de divisas. En principio, la UE rechazó la demanda, diciendo que violaría las sanciones y fortalecería la mano de Rusia.

Pero la semana pasada surgió que las exenciones pue-

den ser posibles. *Uniper*, un comprador masivo de gas ruso, ha dicho que cree que puede seguir adquiriendo gas sin violar las sanciones.

Del lado del gigante ruso *Gazprom* reportaron que cuatro compradores europeos de gas ya han pagado los suministros en rublos y 10 empresas han abierto cuentas en *Gazprombank* que les permitirían cumplir con las nuevas reglas de pago del Kremlin.

La próxima serie de pagos vence en la segunda quincena de mayo.

✉ JOAQUÍN MAURICIO LÓPEZ B.
jlopez@larepublica.com.co