

COMBUSTIBLES

Gas para rato

La industria energética del país quiere impulsar el uso de Gas Natural Vehicular a gran escala. Expertos aclaran los mitos alrededor de su uso y ratifican su importancia en la transición energética.

Para generar un cambio es necesario que varios actores reúnan esfuerzos hacia un mismo objetivo. Vanti, encargada de la distribución de gas natural en más de 100 municipios de Colombia, lo sabe y por eso lidera la articulación de acciones que permitan impulsar la adopción de Gas Natural Vehicular (GNV) a gran escala.

“Tomamos la decisión de apoyar el desarrollo del mercado de GNV. Así, cobijados por Naturgas, el gremio; Ecopetrol como productor, TGI y Promigas como transportadores, Vanti, así como todas las demás distribuidoras del país, le hemos brindado garantía y credibilidad a esa transición, acompañados por grandes fabricantes de vehículos que ya hacen presencia en el país”, explicó John Jairo Contreras, vicepresidente de Grandes Clientes en Vanti.

En Colombia este mercado es joven, mientras que en países europeos el GNV ya lleva una década de desarrollo, la intención es consolidar las oportunidades disponibles, especialmente en el transporte de carga y pasajeros. Vanti dio el primer paso con TransMilenio. Aportó el primer biarticulado funcionando con GNV del mundo. “Lo pusi-



Actualmente en el país ya están operando casi 1.000 vehículos de carga con GNV.

mos a rodar para que los operadores y el sistema conocieran su desempeño. Hoy hay más de 2.000 buses de TransMilenio operando con GNV”, dijo.

Otra de las grandes preocupaciones es el mito de que las reservas de este combustible son insuficientes. Andrés Pontón, gerente de Gas y GLP de Ecopetrol, dio un parte de tranquilidad y ratificó que el gas natural es un energético clave en la transición energética. “Las reservas probadas de Ecopetrol aumentaron en 7,9 por ciento con un índice de reposición de 176 por ciento. Esto quiere decir que hay gas para rato”, señaló.

Pontón destacó además que con los hallazgos de los yacimientos Uchuva-1 y Gorgon-2, en el Caribe, están más que garantizadas las buenas proyecciones de reservas, pero que es importante incentivar la demanda para los próximos años. Precisamente, para dar a conocer este panorama y las nuevas oportunidades que representa, se realizó una muestra comercial con modelos de vehículos de carga dedicados a GNV, en la que participaron marcas como Scania, Faw Trucks, Fotón, Dongfeng, Sino-truck y Shacman, con la idea de mos-

trarles a las empresas transportadoras las bondades de la oferta disponible.

El evento contó con la participación de Henry Rodríguez, gerente comercial de CTC, una de las primeras compañías transportadoras de hidrocarburos que le apostó al GNV. “Hasta hace una semana habíamos realizado 639 viajes con 11 vehículos dedicados con GNV. No hemos tenido ningún problema para la operación y hemos reducido considerablemente las emisiones contaminantes”, contó. ■

BENEFICIOS DEL GNV

- Reducción de hasta el ciento por ciento de material particulado.
- Reducción de hasta el 50 por ciento de Gases de Efecto Invernadero.
- Reducción de la contaminación auditiva.
- Reducción de costos entre el 18 y 20 por ciento.
- Exención o devolución de IVA.
- Sin restricciones de movilidad ambiental.
- Deducción de renta de hasta el 25 por ciento.

FOTO: ISTOCK