

Negocios

EMPRESAS | COMERCIO | INDUSTRIAS | VEHÍCULO

EMPRESAS 27 may 2024 - 12:00 a. m.



Helicol confía en que Ecopetrol pueda tener más ofertas y no solo la de hace 15 años

La empresa de helicópteros, que está en reorganización, asegura que está al día con sus acreedores. Son optimistas con la salida del proceso.



Helicol
Foto: Helicol

PB PAULA GALEANO BALAGUERA

27 may 2024 - 12:00 a. m.

Unirse a whatsapp

Helicol, empresa con más de medio siglo operando en el mercado de helicópteros, está en proceso de reorganización, el cual catalogan que no ha sido fácil, pero he ha permitido entrar a otros mercados.

En entrevista con Portafolio, Juan David Restrepo, gerente general de la firma, habló sobre su proceso, del cual aseguran no tener deudas (respecto al plan de pagos) con ningún acreedor y, además, expresó su confianza en que Ecopetrol (uno de los contratos más importantes para la industria) permita el ingreso de más propuestas para la licitación y no solo la del "mismo de hace 15 años".

También puede leer: [Latam Airlines y On Vacation lanzan oferta para impulsar viajes a San Andrés](#)

Más noticias de Industrias

INDUSTRIAS
Así es como el acero chino está dejando en crisis a la industria siderúrgica latina

INDUSTRIAS
Las estrategias que pule Laboratorio Colcan para incursionar en el mercado de México

Unirme al canal de WhatsApp de noticias PORTAFOLIO

¿Cómo va el proceso de reorganización?

Bien. El proceso de reorganización es complejo y largo. Nosotros hemos estado en este camino desde el 2019, el cual tiene muchas etapas que nos ha tocado surtir. No ha sido un proceso fácil, nos ha tocado tener un plan de negocios a largo plazo que demuestre y viabilice el negocio en marcha, hablar con cada uno de los acreedores, comentarles la situación, entre otros.

Es un camino complejo, pero creo que con el apoyo que hemos obtenido de proveedores, bancos y accionistas, en donde nos han dado su voto de fe y de confianza, saldremos adelante. Es una reorganización que viene marchando bien y es un proceso en el que estoy seguro que Helicol continuará por muchos años más operando con la confianza de todos esos terceros.

Es de gran importancia para nosotros el voto que nos dieron, aprobando este proyecto. Fue supremamente importante y nos llena de satisfacción y ganas de seguir trabajando muchos años más.

Sin embargo, se dice que sus obligaciones no están al día, incluso con Opain. ¿Es así?

Lo más leído

- 1 AHORRO
Números de la suerte de Omar Geles para realizar en la lotería y los chances
3813
- 2 SOCIALES
Diez especies que se encuentran al borde de la extinción (hay una colombiana)
2175
- 3 CONTENIDO PATROCINADO
Avianca transforma su experiencia Business Class en Europa y América
2050
- 4 GOBIERNO
Director de la Dian defiende su gestión al frente del cargo que dejará
1685
- 5 SOCIALES
Así ha sido la transformación de Tammy Slaton, la mujer que llegó a pesar 325 kg
1593
- 6 JUBILACIÓN
Reforma pensional: esto es lo que dice el proyecto sobre la pensión de sobrevivientes
1505

Así es como el acero chino está dejando en crisis a la industria siderúrgica latina

No. Los temas con Opain en este momento están totalmente al día. El mercado de helicópteros en Colombia no es fácil; está muy concentrado tanto en el contratista como en el contratante que desarrolla esas operaciones.

Nosotros somos la primera empresa de Helicópteros de Colombia, y desde hace más de 69 años no sólo hemos construido historia, sino que también hemos diversificado nuestras líneas de negocio para seguir en el mercado y eso ha sido parte de la estrategia, por la cual hemos logrado tener una reputación y ser referentes no sólo en Colombia, sino en la región de la industria de helicópteros y de vuelos no regulares de ala fija.

Con Opain tuvimos unas conversaciones comerciales en donde ellos tenían unos puntos de vista y nosotros otros. Sin embargo, hoy puedo decir que todas las obligaciones se encuentran a paz y salvo Con Opain.

¿Cómo calificaría sus operaciones y finanzas actualmente?

Somos una empresa que está a punto de cumplir 70 años en el mercado. Durante esta experiencia hemos tenido buenos momentos y otros no tanto. Es parte de la industria no sólo en el país, sino en el mundo, pero aún así y gracias a la apuesta por el país de nuestros inversionistas hemos superado todos estos.

El proceso de reorganización fue una decisión, para no sólo poder seguir operando, sino redefinirnos y seguir construyendo país, región e historia en la industria, aprovecho este espacio para resaltar que la Superintendencia de Sociedades ha apoyado bastante este proceso con un estricto control y seguimiento al mismo.

Puede interesarle: [Leticia, Roldanillo y los nuevos lugares que los turistas extranjeros buscan en el país](#)



Hoy en día, las operaciones en el mercado de helicópteros son difíciles y muy restringidas. Como es de conocimiento público, llevamos más de 15 años sin poder participar en el contrato más importante que tiene este mercado de helicópteros en el país, llevándonos a diversificarnos a otro tipo de operaciones: como ala fija (vuelos en aviones), el taller de mantenimiento, vuelos ejecutivos y la escuela de entrenamiento que tenemos. Estrategia que nos ha permitido continuar en el tiempo.

¿Qué factores incidieron y qué tanto ha influido este contrato?

Son varios factores, que no sólo nos han afectado a nosotros, sino que también han llevado al cierre de dos empresas de este sector en los últimos años. Es decir, no es una situación nueva. Uno de estos factores es la licitación que comenté anteriormente. Cada vez que esta se abre en Ecopetrol, nos vemos enfrentados a diversos ataques mediáticos sin fundamento, pero que una vez se adjudica la licitación, los ataques finalizan. Pareciera que hay un interés particular de alguien en que se desestime la relevancia e importancia que puede tener una propuesta seria, como la que nosotros podemos tener.

Por ejemplo, en el año 2015 hasta mi privacidad fue violada, a través de interceptación ilegal, que enviaron a medios de comunicación, para así construir una cortina de humo en contra nuestra y lograr la adjudicación del importante contrato, sin otorgar tiempo suficiente para construir una propuesta seria por cualquier oferente interesado.

Sería muy preocupante que en la audiencia convocada por la Supersociedades a Helicol a una posible "liquidación", se tomara esta decisión. Dado que no es conveniente para el mercado, ni para la industria, como tampoco para los contratistas, para los contratantes, porque dejaría el mercado desprotegido, y casi que monopolizado.

En una posible liquidación de Helicol, ya no se necesitaría un sastre, como lo mencionó la SIC, para el desarrollo de los pliegos, porque al salir Helicol del mercado creo que serviría la talla S, la talla M, la talla L, la talla XL y el mercado quedaría en manos de un solo operador, generando así un riesgo no sólo de seguridad sino de confianza.

Pero, confiamos plenamente en la imparcialidad de todas las instituciones de

nuestro país, y que éstas tomarán la mejor decisión de acuerdo con las pruebas e investigaciones en curso.

[También lea: El cielo gris se empieza despejar: costos de las aerolíneas cayeron en 2023](#)



 **Juan David Restrepo, gerente general Helicol**
Helicol

¿Cómo están ahora las operaciones y cómo planean que cierren a fin de año?

En este instante estamos operando con normalidad. Hemos diversificado, ya no sólo somos operadores de helicópteros bimotores, sino también livianos, permitiendo así generar nuevos negocios.

Es importante ratificar que esta línea de negocio (ala rotatoria) es la menos dinámica, dado que el principal contratista en el país, cuenta con la misma opción de servicio desde hace más de 15 años.

Nuestras otras líneas de negocio, como la operación de transporte de pasajeros y carga en aviones, operaciones con aviones ejecutivos, la realización de trabajos de mantenimiento a diferentes clientes, y la utilización de nuestra escuela de entrenamiento para dar servicios a profesionales del sector, nos han permitido tener un desarrollo constante y dar cumplimiento con las obligaciones pactadas.

Esto nos ha permitido desligarnos un poco, del sector Oil and Gas y desarrollar sectores, tales, como entretenimiento, turismo, infraestructura, minería, entre otros. Logrando así contar con estabilidad en los ingresos.

En Helicol estamos confiados en el trabajo que se viene haciendo y en que el Grupo Empresarial de Ecopetrol tomará las medidas necesarias para que, en esta ocasión, tengan la oportunidad y el privilegio de contar con diferentes propuestas y no limitarse casi que a la misma que ha venido teniendo durante los últimos 15 años.

Es necesario la pluralidad de oferentes...

El permitir a cualquier otro operador, no sólo nacional, sino también internacional, presentar una oferta, sin lugar a dudas, será una oportunidad muy importante para el desarrollo de la industria. Considero que a nadie le conviene que en esta industria exista monopolio, dado que no solamente se puede abusar de las tarifas, sino que el riesgo operacional es muy alto. Cuando uno es el único jugador del mercado, puede descuidar los estándares en seguridad aérea y la operación. Y esto en aviación no tiene otra consecuencia sino la fatalidad de muchas vidas.

Desde mi opinión la competencia es sana, y creo que la competencia lleva a que el sector se desarrolle más, exija y ofrezca los más altos estándares en seguridad operacional.

¿Cuándo saldrán de este proceso?

Es un proceso que ha tomado mucho tiempo. El covid, la crisis del sector aéreo y la congestión en la Superintendencia de Sociedades han hecho que estemos en esto desde el año 2019. Sin embargo, el primero de noviembre del año 2023, con el voto de confianza de todos los acreedores, accionistas, bancos y demás, logramos arrancar este camino de reorganización y apuesta por el país.

El mismo está presupuestado para cumplirse en 10 años, pagándoles a todos los acreedores, diferentes a los accionistas, en este término, en donde estamos confiados que, con el plan de negocio trazado que se les presentó a los diferentes terceros interesados, y socializado con la Superintendencia se culminará con el pago total de esas acreencias. Y tendremos un Helicol más fuerte y con más experiencia construyendo no sólo país, sino región más dinámica y con más altos estándares de los ya existentes para todos nuestros grupos de interés.

Reciba noticias de Portafolio desde Google News



GUARDAR

REPORTAR ERROR

SEGUIR ECONOMÍA

Destacados

NEGOCIOS | TENDENCIAS | MIS FINANZAS | OPINIÓN



Empresas
26 May de 2024 - 7:23 p. m.
Helicol confía en que Ecopetrol pueda tener más ofertas y no solo la de hace 15 años



Empresas
26 May de 2024 - 7:23 p. m.
Las estrategias que pule Laboratorio Colcan para intensionar en el mercado de México



Empresas
26 May de 2024 - 7:22 p. m.
Así podría mejorar el servicio al cliente con correcta gestión de datos, según Panduit

Más Portales

El 'espaldarazo' del Concejo de Bogotá al Plan de Desarrollo de Galán

EL TIEMPO
El 'espaldarazo' del Concejo de Bogotá al Plan de Desarrollo de Galán



FUTBOL
Alexis García mostró impotencia por rumor de jugadores



ADN
Golpe a la delincuencia en Palmira: capturan a alias 'Jhon Alex'



City
Racionamiento de agua en Bogotá: preocupación por el nivel de los embalses

Portafolio

Síguenos en redes:

Nuestros Portales

- El Tiempo
- City TV
- Fútbol Red
- El Empleo
- Diario ADN
- Aló
- Motor

Nosotros

- Páutete con nosotros
- Mapa del sitio
- Suscripciones
- Trabaja con nosotros

Legales

- Políticas
- Términos y condiciones
- Aviso de privacidad
- Línea ética

Contáctenos

- Servicio al cliente
- Ayuda
- Centros de ventas
- Reversión de pagos

Miembro de:

- Grupo de Diarios de América
- Asociación Colombiana de Medios de Información
- Interactive Advertising Bureau
- Superintendencia de Industria y Comercio