

Costo de producir petróleo ha subido el 69% desde 2015

En 2015 el barril se encontraba en US\$7,39 y en 2024 llegó a US\$12,49. Alza en el precio del levantamiento de crudo en los diferentes pozos de la compañía afecta los ingresos.

Ledy Julleth Ruiz Clavijo

DENTRO de los estados financieros que fueron entregados por Ecopetrol de la vigencia del 2024, se conoció un dato relevante para el sector de los hidrocarburos en Colombia y es el levantamiento por barril de petróleo que ha venido presentando importantes incrementos desde el 2015.

Se resalta que este indicador que calcula el valor del método que se utiliza para extraer petróleo de los pozos de producción que tiene la compañía, se reportó que en 2015 el costo fue de US\$7,39 por barril, pero esta cifra siguió creciendo en los años posteriores.

De acuerdo con el recuento en 2016 este valor se redujo 12,2% y llegó a US\$6,49, en 2017 subió de nuevo a US\$7,65, en 2018 siguió incrementando y se ubicó en US\$8,66, en 2019 fue de US\$8,56, en 2020 volvió a caer a US\$7,46.

En lo que respecta al 2021 este subió a US\$8,30, en 2022 siguió incrementándose a US\$9,21, en el 2023 se situó sobre los dos dígitos, es decir, en US\$10,91 y en 2024 llegó a US\$12,49. Con estos resultados se denota que la cifra del año pasado ha sido la más alta desde hace nueve años.

Con este panorama, expertos en la materia como

el exministro de Hacienda y rector de la Universidad EIA, José Manuel Restrepo señalan que este incremento en el costo de levantamiento de petróleo lo que refleja es un importante deterioro de la compañía.

“Allí lo que se nota es que la eficiencia operativa se ha deteriorado, así como en la eficiencia financiera, también, quiere decir que la compañía se ha vuelto más costosa. De alguna manera ese aumento de costo lo que demuestra es que genéricamente hay un pro-

blema, problema que no es el único, hay también un serio problema de un Gobierno corporativo porque hay intervención del Gobierno en decisiones de Ecopetrol, asunto que no es de poca monta, sobre la base de que hasta este momento Ecopetrol había sido un ejemplo de manejo del Gobierno corporativo, pero realmente ahí hay un problema, entonces hay un problema de eficiencia operativa, uno de eficiencia financiera y un problema de Gobierno corporativo”, dijo Restrepo.

“Allí lo que se nota es que la eficiencia operativa se ha deteriorado, así como en la eficiencia financiera de la compañía”.

Aseguró que al presentarse este incremento en el precio del levantamiento de petróleo en los diferentes pozos de la compañía, no solo se afectan los ingresos de la empresa más grande del país, sino que también le pega en el bolsillo al consumidor final.

“Naturalmente esto eleva los costos en la operación, por lo tanto disminuye la capacidad de generación de utilidades de la propia compañía, es decir, los excedentes tienden a disminuirse, en la medida en que

la organización tenga menor capacidad de gestión operativa o sea más ineficiente, pues evidentemente las utilidades tienden a comprimirse y al final quien termina recibiendo el resultado son todos los colombianos porque Ecopetrol es la fuente de financiación del Presupuesto General de la Nación, a través de dividendos, regalías e impuestos por más de \$61 billones el año pasado”, mencionó Restrepo.

Otro de los indicadores que se resalta de la entrega de resultados financieros de Ecopetrol para la vigencia del 2024 tiene que ver con las ventas volumétricas de gas natural. Según la información de la petrolera estas fueron de 84,9 kbped en el consolidado del año pasado representando una caída de 7,3% en comparación con los 91,6 kbped del 2023.

Solo en el cuarto trimestre se reportó una baja de 13,6%, al pasar de 93,1 kbped entre octubre y diciembre del 2023 a 80,4 kbped en el último trimestre del año pasado.

“La disminución del 13,6% (-12,7 kbped) en ventas de gas explicada por menor producción en los campos de Guajira, Floreña y Cusiana, lo anterior compensado parcialmente por un aumento de producción en los campos Palagua, Provincia y Lisama”, señaló Ecopetrol.

Restrepo destacó que estas cifras demuestran algo que no es nuevo, debido a que desde el 2024, el sector ha venido elevando alertas por las dificultades de gas que tiene el país, las cuales incluso se podrían seguir incrementando en el 2026.

Según el Gestor del Gas el déficit de la molécula podría llegar a 171 millones de pies cúbicos por día el próximo año. ☐

COSTO DE LEVANTAMIENTO DEL BARRIL DE PETRÓLEO



De US\$480 millones será la inversión de regasificadora

Ledy Julleth Ruiz Clavijo

EL PRESIDENTE de Ecopetrol, Ricardo Roa reveló que la nueva plataforma de regasificación en el Pacífico colombiano tendrá una inversión de US\$480 millones.

Es un proyecto que busca la internación de gas LNG por Buenaventura y que consiste en la instalación de una unidad flotante de almacenamiento llamada FSU, que comenzará a funcionar una vez se disponga el buque.

Esta infraestructura buscará te-

ner una importación de 60 millones de pies cúbicos por día de gas. Dentro de las proyecciones de la compañía petrolera más grande del país se espera que entre en operación en el segundo trimestre del 2026.

“Tendrá la construcción muy rápida y a 40 metros de distancia del tubo de TGI va a estar instalada la unidad de regasificación, por la cual cuando lleguen los carrotanques se conectará el gas licuado a esta unidad de regasificación. Va a ser inyectado a través

del Sistema Nacional de Transporte, esa es la metodología que se tiene. Hemos contratado un servicio de regasificación que, por supuesto incorpora también la decisión de esos 60 millones de pies cúbicos día de gas y en esa metodología va a ser incorporado al Sistema Nacional de Transporte”, resaltó Ricardo Roa.

Cabe resaltar que se han presentado dos convocatorias para la realización de una plataforma de regasificación en el Pacífico colombiano, sin embargo, se han de-

clarado desiertas al no lograr tener algún proponente para el desarrollo de esta megaobra.

Desde Ecopetrol se anunció que se logró realizar debido a las pautas por medio de las cuales fue firmado el contrato con PIO S.A.S. (Puertos, Inversiones y Obras S.A.S), con el que le garantizan a esta compañía una demanda por la molécula de hasta siete años.

“La inversión la hace el aliado, el que vende el servicio, eso debe estar al orden de los US\$480 millones”, agregó Roa.