# "Apuntamos a uno o dos pozos en 2026, que costarían hasta US\$60 millones"

**ENERGÍA.** EL LÍDER DE PAREX RESOURCES EN COLOMBIA, UNA DE LAS PRINCIPALES PETROLERAS DEL PAÍS, VE AL PIE DE MONTE LLANERO COMO ALTERNATIVA PARA TRATAR EL POSIBLE DESABASTECIMIENTO DE GAS

#### **CARTAGENA**

En medio de la polémica por el desabastecimiento de gas que podría enfrentar el país en los próximos años, cada vez se su-



Enviado especial'

man más voces sobre las alternativas para garantizar el suministro del combustible.

Daniel Ferreiro, presidente y country manager de Parex Resour-

ces Colombia, dijo que la empresa proyecta invertir en uno o dos pozos exploratorios en 2026 en el Pie de Montellanero (cada uno de entre US\$40 millones y US\$60 millones) como apuesta de corto plazo para cerrar la brecha entre oferta y demanda.

La clave, dice, es la cercanía a infraestructura existente, que acorta el time to market frente al offshore. Con esa ejecución, Colombia podría recuperar la autosuficiencia en gas, usando la importación solo como puente mientras se materializan los desarrollos locales.

#### ¿Cómo ve el potencial energético del país?

Colombia tiene un potencial enorme en hidrocarburos, especialmente en gas. Por eso, aunque cotizamos en Canadá, estamos 100% focalizados en Colombia.



#### Si hay potencial, ¿por qué caen las inversiones del sector?

Cada empresa reordena su portafolio según su estrategia: diversifica geografías o tecnologías. En nuestro caso, vemos oportunidades raras de encontrar aquí y por eso tenemos el foco local.

#### ¿Cuál es la gran apuesta de corto plazo para el gas?

La exploración en el Pie de Monte llanero, en alianza con Ecopetrol. Allí podemos cerrar parte de la brecha de oferta y demanda más rápido por la cercanía a infraestructura existente (oleoductos y gasoductos), lo que reduce el time to market frente a los proyectos offshore.

#### ¿Cuántos pozos y de qué tamaño invertirán?

Apuntamos a uno o dos pozos exploratorios en 2026, cada uno con inversión de entre US\$40 y US\$60 millones.

El primer pozo lo fondeamos 100% nosotros, según las condiciones de la licitación.

#### ¿Qué otras oportunidades ven en gas?

Además del Pie de Monte llanero, tenemos opciones onshore en el valle inferior del Magdalena (gas y condensados) y seguimos evaluando prospectos cercanos a las redes de transporte para acelerar la comercialización.

¿Cómo se comparan offshore y onshore?

El offshore tiene gran potencial, pero exige un capex inicial muy alto y más pasos para lle-

var la molécula al mercado. Lo vemos complementario al onshore: no compiten, se suman en el tiempo.

#### ¿Por qué Colombia terminó importando gas si hay potencial?

Porque los proyectos de gas grandes –onshore u offshore– son complejos, intensivos en capital y de alto riesgo; requieren alineamiento, certezas y tiempo. Mientras tanto, importar gas es un puente válido y complementario.

#### ¿Colombia puede recuperar la autosuficiencia gasífera?

Sí, tiene el potencial. Si materializamos proyectos (Pie de 44.000

BARRILES DE PETRÓLEO POR DÍA **FUE LA PRODUCCIÓN DE PAREX RESOURCES EN EL TERCER** TRIMESTRE DEL AÑO.



Ricardo Roa Presidente de Ecopetrol

"Hay menos gas desde 2013. No se tomaron las decisiones que debieron tomarse oportunamente y ahora nosotros las estamos ejecutando. Aumentamos la producción".



Escanee para escuchar el podcast de Daniel Ferreiro, presidente de Parex Resources Colombia.



www.larepublica.co Con la alternativa que ofrece TGI para importar gas a través de Ballena.

Monte y offshore), podemos reducir dependencia de importaciones y aprovechar buenos precios de corto plazo para viabilizar inversiones.

#### ¿Cómo encaja esto con la transición energética?

Las renovables se apalancan en las no renovables. Un reemplazo total inmediato es técnicamente imposible; la transición es gradual. Nuestro negocio hoy es oil & gas, y puede convivir con renovables.

#### ¿Con qué socios operan en Colombia?

Con Ecopetrol en exploración del Pie de Monte; con Frontera en Magdalena; y con GeoPark en un bloque petrolero los Llanos.

\*INVITADO POR LA ANH

TECNOLOGÍA. LA EMPRESA ASUMIRÁ LA ADMINISTRACIÓN DEL DOMINIO COLOMBIANO POR 10 AÑOS

## Registry.co migró 3,3 millones de registros en internet

### DOMINIO .CO BATE RÉCORD MUNDIAL

Registry.co migró más de 3,3 millones de dominios



El operador establece un récord mundial en número de registros transferidos exitosamente



Con este hito, Registry.co asume la administración del dominio colombiano por los próximos 10 años

Fuente: Registry. Co / Gráfico: LR-AA



Se cumplió con 100% de los estándares técnicos y de seguridad permitidos

Registry. Co va a estar hasta 2035, tras ganar la licitación de MinTIC



Registry.co, el nuevo opera-

dor oficial del dominio .CO en Colombia, anunció la finalización exitosa de la migración de más de 3,3 millones de dominios de internet.

Esta operación, considerada la más grande en la historia de los dominios de nivel superior, establece un récord mundial en número de registros transferidos exitosamente.

La transición, que culminó a comienzos de octubre, se apoyó en la infraestructura tecnológica de la compañía EdgeUno. Con este hito, Registry.co asume la administración del dominio colombiano por los próximos 10 años, hasta 2035, tras la licita- de EdgeUno, afirmó: "Acompación liderada por el Ministerio de Tecnologías de la Información y las Comunicaciones.

"Logramos mover más de 3,3 millones de registros sin afectaciones ni interrupciones, al cumplir 100% con los estándares técnicos y de seguridad exigidos por el Ministerio", señaló **Gerardo Aristizábal**, director del consorcio operador del dominio.CO.

Para llevar a cabo este proceso, Registry.co confió en la infraestructura de EdgeUno, compañía especializada en servicios de conectividad, nube y centros de datos en América Latina. Mehmet Akcin, fundador y CEO

ñar la operación del dominio .CO significa reforzar el futuro digital de Colombia y de miles de emprendedores y empresas que usan esta extensión para proyectarse al mundo".

Este logro consolida a Colombia como un referente global en la gestión técnica y operativa de dominios de alto tráfico. Según las empresas, esta nueva etapa busca impulsar la evolución del .CO como un símbolo de emprendimiento e innovación para el país. Además, esto permitirá desarrollar más a Colombia en materia de tecnología.

MARTÍN PINZÓN LEMOS