

GLP gana terreno por subida en el precio del gas

Patricio Mura, gerente del Grupo GasPaís anunció un aumento del 43% en su flota de camiones y aseguró compras de combustible ante la estrechez.

Paula Galeano Balaguera

LA INCERTIDUMBRE sobre el abastecimiento de gas natural en Colombia está llevando a más industrias a buscar combustibles alternativos para garantizar la continuidad de sus operaciones. Grupo GasPaís, empresa dedicada al suministro de gas licuado de petróleo (GLP), estima que entre 15% y 20% de la demanda industrial de gas natural migró a este energético durante los primeros meses de 2026 y anticipa una segunda ola de sustitución entre octubre y diciembre.

Patricio Mura Escobar, gerente general de Grupo GasPaís, explica cómo el encarecimiento del gas importado, los retrasos en los proyectos de regasificación y la menor producción nacional están modificando las decisiones de abastecimiento de las empresas.

¿Cómo ve la incertidumbre sobre el abastecimiento de gas natural?

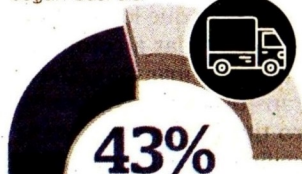
Hay un concepto central para entender esta situación. Colombia y otros países tienen una pirámide de prioridades cuando escasea un combustible. La demanda esencial, como los hogares, los hospitales y los servicios de salud, tiene prioridad. Por eso, no debemos generar una falsa alarma sobre un posible impacto generalizado en estos segmentos. Sin embargo, los industriales suelen estar en el último eslabón de esa cadena.

Pensemos en un gerente de una compañía industrial que depende del gas natural para producir. Algunos

GASPAÍS EN CIFRAS

15-20%

Migración industrial al GLP
La proporción de la demanda industrial de gas natural que migró al GLP durante los primeros meses de 2026, según GasPaís.



Más capacidad de transporte
El aumento de la flota de camiones de GasPaís para movilizar GLP hacia los principales centros industriales del país.



Gas natural importado
Precio por millón de BTU para el gas importado, con cotizaciones que pueden ser incluso superiores.



Ahorro potencial
El GLP puede ser entre 15% y 20% más barato que algunas ofertas actuales de gas natural.

2 veces
Proyección de ventas
La compañía duplicó sus ventas en el segmento industrial tras la primera migración.

clientes nuestros, que han sido emblemáticos en la sustitución de este combustible, dependen hoy de la unidad flotante de almacenamiento y regasificación (FSRU) de la Sociedad Portuaria El Cayao (Spec).

Esa infraestructura se construyó como respaldo para las plantas térmicas, no para garantizar el suministro industrial.

Colombia importa alrededor de 30% del gas natural que consume y obtiene el 70% de la producción nacional.

Si no llueve, las térmicas pueden necesitar esa unidad para su propósito original. Por eso, el industrial enfrenta una incertidumbre importante sobre el suministro, a la que se suma el encarecimiento del gas importado. El precio pasó de niveles cercanos a US\$12 por millón de BTU a cotizaciones de entre US\$23 y US\$30, e incluso superiores.

¿Qué proyectos podrían aliviar esa situación?

Una expectativa es la entrada en operación de la infraestructura de Buenaventura, que inicialmente estaba prevista para junio y ahora apunta al primero de noviembre. Su capacidad es de 60 gigabytes térmicos británicos diarios (GBTUD), frente a una demanda colombiana cercana a 1.000 GBTUD. Es decir, representa alrededor de 6% del consumo.

Además, funciona con un esquema diferente al de Spec: llega un barco que



Patricio Mura, gerente general de Grupo GasPaís Foto: Cortesía

abastece contenedores de gas natural, que después se transportan por carretera hasta la planta de regasificación. La operación también enfrenta retos logísticos y de seguridad en las vías.

Incluso si entra en funcionamiento, su aporte puede diluirse en pocos meses si continúa cayendo la producción nacional. El efecto neto sobre el balance de abastecimiento podría terminar siendo limitado.

¿Qué ocurre con el proyecto de Puerto Bahía?

Inicialmente se esperaba para el último trimestre de este año, pero ahora se habla del primer trimestre de 2027 y algunos expertos plantean que podría ser en el segundo. No necesariamente se trata de falta de voluntad o de una gestión deficiente de Ecopetrol. La empresa debe comprar el gas y Puerto Bahía tiene que habilitar la infraestructura.

El problema es que hoy escasean las FSRU en el mercado internacional. Los

acontecimientos en el estrecho de Ormuz y las dificultades para entregar gas desde esa región han obligado a buscar más suministro en Estados Unidos. Los barcos deben recorrer distancias mayores y permanecen más tiempo en el mar, lo que reduce su disponibilidad.

Por eso existe una competencia internacional por

Frente a algunas ofertas de gas natural, el GLP puede ser hasta 20% más barato. El ahorro es importante para mantener su competitividad.

conseguir estas unidades. A esto se suma el precio de la molécula: conseguir gas es posible, pero puede costar el doble que hace un año. Si una empresa quiere comprar hoy, encuentra vendedores que ofrecen precios de US\$27, US\$30 o US\$33 por millón de BTU, en función de las condiciones del mercado.

Desde la perspectiva industrial, tenemos dos incertidumbres: si habrá gas disponible y si su precio será competitivo. Por eso, las empresas buscan alternativas que les permitan garantizar su operación.

¿Cuánto ha migrado la industria del gas natural al GLP?

Estimamos que durante los primeros meses de este año entre 15% y 20% de la demanda industrial de gas natural migró al GLP. Es una cantidad importante y creemos que entre octubre, noviembre y diciembre podría presentarse una segunda ola de migración de una magnitud similar.

Desde la perspectiva ambiental, es una buena noticia si las empresas sustituyen gas natural por GLP, porque tienen características ambientales similares. En cambio, si migran al carbón o a otros combustibles más contaminantes, como ocurrió en algunos casos el año pasado, el resultado ambiental es menos favorable.

Actualmente, Colombia importa alrededor de 30% del gas natural que consume y obtiene el 70% de la producción nacional. Como el combustible importado es más costoso, la mezcla termina elevando los precios y genera una ventaja competitiva para el GLP. Por eso, algunas empresas están migrando también por razones económicas.

¿Qué ahorro puede representar el cambio de combustible?

Frente a algunas ofertas actuales de gas natural, el GLP puede ser entre 15% y 20% más barato. El ahorro es importante, especialmente para industrias que necesitan mantener su competitividad.

Mallpac, por ejemplo, tiene operaciones en Perú, Chile y Centroamérica. El costo energético influye en su capacidad de competir afuera. ☺